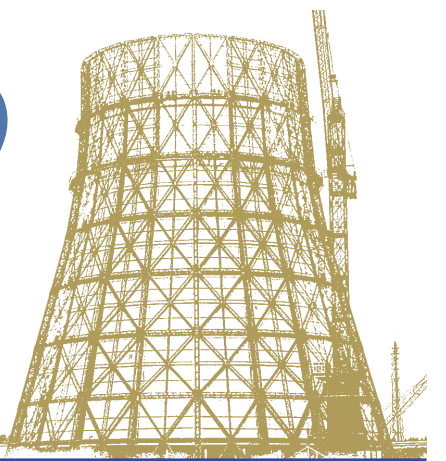


ЭНЕРГИЯ СИБИРИ



среда 20 сентября 2006 № 9-10



• Как пройдет в Сибири отопительный сезон?

• СИТОГИС-2006: новые высокие технологии в Томске

• Праздник урожая «Флора-Энергия-2006»

• О своей работе – релейщики

• Социальные объекты подключат к теплу бесплатно

стр. 2

стр. 2

стр. 3

стр. 4

УВАЖАЕМЫЕ КОЛЛЕГИ!

Поздравляем вас с первой годовщиной создания ОАО «Территориальная генерирующая компания № 11» – крупнейшей энергетической компании Сибири! ТГК-11 является компанией новой формации, и именно с такими компаниями – молодыми, уверенными, амбициозными – связано будущее энергетики нашей страны. Как коллеги мы с искренним уважением относимся к вашему умению профессионально организовывать дело, достигая намеченных целей. И эффективная работа вашей команды – залог дальнейшего динамичного развития электроэнергетики Западной Сибири. Нарращивание ТГК-11 производства электроэнергии и тепла, строительство новых энергетических объектов и реконструкция действующих – это весомый вклад в повышение надежности и укрепление энергетической базы Омской и Томской областей.

Благодарим вас за результативную работу и рассчитываем на успешную деятельность компании в будущем. Желаем коллективу крепкого здоровья и успехов на благо развития энергетики.

Член Правления, управляющий директор
ОАО «РАО «ЕЭС России» (Бизнес-единица № 2) В.Е. Аветисян

ДОРОГИЕ ДРУЗЬЯ И КОЛЛЕГИ!

Поздравляю вас с первой годовщиной ОАО «ТГК-11»! Год работы компании – повод подвести первые итоги и обозначить цели на будущее. Сегодня ТГК-11, сконцентрировавшая генерацию тепловой и электрической мощности Омской и Томской областей, уверенно заявляет о себе на рынке. Своей работой команде удалось доказать, что четкие и слаженные действия, работа на результат, ставка на инновации позволяют создать новые перспективы энергетической отрасли регионов, вывести ее на современный технологический уровень. Позади год интенсивной работы, продемонстрировавший высокий уровень решения управленческих задач, и именно это позволило оптимизировать как производственные процессы, так и финансовую сторону работы предприятий.

В основу политики Территориальной генерирующей компании № 11 положены принципы партнерства и социальной ответственности. Сегодня компания становится ближе к потребителю, на уровне конструктивного диалога с властями решает стратегические вопросы развития региональной электроэнергетики. Это участие в национальном проекте строительства доступного жилья, строительство тепломагистралей, внедрение современных технологий в производство, ввод новых мощностей. Во главу угла компанией ставятся вопросы экологической безопасности производства, обеспечения нормальных условий труда работников.

Люди – главное достояние компании. Жизнеобеспечение крупнейших сибирских регионов возложено на плечи специалистов, по-настоящему преданных своему делу и профессии. Благодаря вашему труду сегодня наращиваются объемы производства, становятся реальностью наши планы, перерастают в уверенность надежды. Вашим трудом энергетика станет базой экономического развития регионов, даст импульс развитию смежных отраслей и научного знания.

Поздравляю вас с годовщиной ТГК-11! Удачи, новых свершений, благополучия, добра и здоровья вам и вашим близким.

Генеральный директор ОАО «ТГК-11» С.И. Кожемяко

УВАЖАЕМЫЕ КОЛЛЕГИ!

Поздравляю вас с первой годовщиной со дня образования ОАО «Территориальная генерирующая компания № 11»!

Вам удалось в короткие сроки создать организационную структуру новой компании, объединить электрогенерирующие мощности омской и томской энергосистем. Создана компания, которая играет одну из ведущих ролей на энергетическом рынке Сибири. Что особенно важно для нас, потребителей, мероприятия по реорганизации и реформированию обеспечили высокую надежность и бесперебойность энергоснабжения.

Желаю работникам коллектива ОАО «ТГК-11» постоянного движения вперед, новых проектов и успешной реализации намеченных планов.

Генеральный директор ОАО «Сибнефть-ОНПЗ» И.И. Сарваров

УВАЖАЕМЫЕ КОЛЛЕГИ!

Поздравляю вас с первой значимой датой в истории ОАО «Территориальная генерирующая компания № 11»!

За прошедший год вам удалось доказать, что реформа энергетики работает, и у энергетической отрасли Сибири есть серьезные перспективы. Компания, объединившая генерацию Омского и Томского регионов, взяла на себя обязательства по качественному и бесперебойному энергообеспечению потребителей. Ответственность компании перед потребителями и партнерами, готовность к конструктивному диалогу повышает результативность взаимодействия. И сегодня наша совместная работа направлена на стабильное жизнеобеспечение миллионного города.

Желаю коллективу компании успехов в воплощении задуманного, новых побед и достижений.

Генеральный директор ОАО «ОмскВодоканал» С.А. Нос

УВАЖАЕМЫЙ СЕРГЕЙ ИВАНОВИЧ,

КОЛЛЕКТИВ ОАО «ТЕРРИТОРИАЛЬНАЯ ГЕНЕРИРУЮЩАЯ КОМПАНИЯ № 11»!

Примите от Сибирского банка Сбербанка России поздравления по случаю годовщины со дня образования ОАО «Территориальная генерирующая компания № 11».

Сегодня, в непростых условиях масштабных процессов реформирования электроэнергетической отрасли нашей страны, благодаря вашей работе предприятия энергетики Томской и Омской областей стабильно и устойчиво работают, ежедневно решая сложные вопросы технического совершенствования и развития энергоснабжения потребителей.

Желаем Вам успехов в бизнесе, надежных партнеров и выражаем признательность за плодотворное сотрудничество.

Доброго здоровья, счастья и благополучия вам и вашим близким!

Правление Сибирского банка Сбербанка России

УВАЖАЕМЫЙ СЕРГЕЙ ИВАНОВИЧ, КОЛЛЕКТИВ ОАО «ТЕРРИТОРИАЛЬНАЯ ГЕНЕРИРУЮЩАЯ КОМПАНИЯ № 11»!

Сердечно поздравляем коллектив с первой годовщиной деятельности компании «ТГК-11»! Компания является одним из самых значимых клиентов «Газпромбанка», сотрудничество с вами всегда плодотворно и всегда желательное. Искренне рады вашим успехам и желаем дальнейшего роста, новых достижений, интересных идей и надежных партнеров! Крепкого здоровья, счастья, благополучия всему коллективу «ТГК-11»!

Управляющий ФАБ «Газпромбанк» в г. Новосибирске К.Ю. Петухов
Управляющая ФАБ «Газпромбанк» в г. Омске Е.П. Холопова
Управляющий ФАБ «Газпромбанк» в г. Томске В.А. Газа

Перспектива

Реализация инвестпроектов под контролем

Два важнейших вопроса были в центре внимания руководителей ТГК-11 и Омской электрогенерирующей компании во время последнего приезда в Омск генерального директора ОАО «Территориальная генерирующая компания № 11» Сергея Кожемяко. Это реализация стратегии развития компании и подготовка к отопительному сезону. Если сегодня есть уверенность в том, что качество и своевременность подготовки к зиме в Омске позволит нормально пройти пик нагрузок, то, по мнению генерального директора компании, сотрудничество с местными властями в реализации перспективной программы развития региональной энергетики должно быть более плотным. Окончательно выверенный документ представят Правительству Омской области уже в октябре, также в текущем году руководители областного правительства и муниципалитета будут приглашены на научно-практическую конференцию «Омская энергетика в условиях реформирования: проблемы и пути их решения».

Эти решения были приняты 14 сентября на встрече генерального директора ТГК-11 Сергея Кожемяко с министром промышленной политики, транспорта и связи Омской области Александром Лупповым.

«Нам необходимо форсировать процесс принятия решений, – поэтому мы снова садимся за стол переговоров, – подчеркнул Сергей Кожемяко. – Сегодня компания стала более открыта, мы готовы представить для обсуждения предложения, которые будут интересны власти, промышленным, инвестиционным группам, а в итоге – потребителю. Считаю, что нами найдено общее понимание существующих проблем в энергетике Омского региона и роли территориальной генерирующей компании в их решении. Другой вопрос для обсуждения – варианты дальнейшего участия в управлении энергосбытовой деятельностью. Скорее всего, окончательное решение по сбытовым компаниям будет принято уже в этом году – это продажа, продление договора управления акциями РАО «ЕЭС России» либо какой-то третий вариант. Вопрос сегодня для нас очень важный».

В области совместного решения регионального правительства и генерирующей компании находятся вопросы, имеющие для Омска перво-степенное значение, – в частности, это реализация программы переработки золошлаковых отходов, инвестиционных проектов реконструкции 1 очереди ТЭЦ-3, строительства ТЭЦ-6, подключение новых потребителей к теплоснабжению и др. Первым шагом уже стало подписание Соглашения по обеспечению тепловой энергией объектов строительства левобережной зоны Омска сроком на пять лет. Реализация нацпроекта «Доступное жилье» в Омске требует строительства новых объектов коммунальной инфраструктуры. Проект по строительству тепломагистралей 3-й луч от Кировской районной котельной (объем финансирования – 87,5 млн. руб.) получит федеральную поддержку – в соответствии с согла-

шением областного правительства с Ростроем на предоставление субсидий из федерального бюджета.

На встрече в министерстве также шла речь о ходе подготовки к осенне-зимнему максимуму 2006-2007 гг. Накануне Сергей Кожемяко лично встретился с руководством и персоналом ТЭЦ-4 – станции, у которой возникло больше всего сложностей при выполнении запланированных мероприятий. Выслушав подробный отчет и поговорив с работниками ТЭЦ-4, генеральный директор ТГК-11 отметил, что удовлетворен итогами проделанной работы.

«Есть уверенность, что отопительный сезон мы пройдем успешно. Необходимо было увидеть состояние дел на станции, посмотреть, как идет подготовка к зиме. ТГК-11 как управляющая компания выполнила все свои обязательства – в полном объеме и даже с опережением выполнен график финансирования. Поэтому недопустим срыв сроков ремонта. Сегодня видно, что имеются тенденции к улучшению работы предприятия – показатели затрат не превышают бизнес-план, по некоторым статьям мы видим экономию, и в первую очередь это касается воды и мазута. Объективно – перед ТЭЦ-4 стоят задачи особой сложности: нагрузка снижается, но в то же время необходимо, чтобы станция работала рентабельно. Поэтому нужно рассматривать вопросы дальнейшего

снижения затрат, повышения эффективности работы станции. Условия для этого есть. Полностью укомплектован штат ТЭЦ-4, и в разговоре о ситуации и проблемах станции работники продемонстрировали знание своих обязанностей. Причем на ТЭЦ-4 много молодых специалистов – замечательно, что сегодня 30-летние управляют очень сложными механизмами, берут на себя большую ответственность».

Также руководители ТГК-11, ОЭГК посетили строящиеся на территории станции заводы по переработке золошлаковых отходов, строительную площадку установки отбора сухой золы. Этот проект актуален вдвойне – за счет переработки золы решаются экологические вопросы плюс строительная отрасль получает современные и недорогие материалы. Главная сложность в реализации инвестиционной программы – недостаточно оперативное решение организационных вопросов.

«Наша задача – не мешать, а развивать этот проект, – отмечает генеральный директор ТГК-11 Сергей Кожемяко. – С точки зрения эффективности работы станции идет речь о решении экологических задач, уменьшении затрат. Необходимо перевести проект в экономическую плоскость для того, чтобы компания могла получать дополнительную прибыль. Договорились следующим образом – две недели дается специалистам на изучение этого вопроса, после чего он будет обсуждаться ТГК совместно с инвесторами. То, что инвестор вкладывает свои средства – финансирование исполняется в полном объеме и по проводимым работам, и по материалам, свидетельствует – этому проекту жить. И здесь необходимо заручиться поддержкой областного правительства. Ведь уже сегодня есть заказы предприятий, нуждающихся в готовой продукции этих заводов».

Альбина Медведева

Прямая речь

Эдуард Тарасов:

«Приоритетные проекты связаны с новым строительством»

О том, что изменилось за год существования ТГК-11 в работе генерирующих компаний Омска и Томска, газете рассказал первый заместитель генерального директора – директор по экономике, финансам и сбыту Эдуард Тарасов.

Эдуард Алексеевич, через год можно подвести первые итоги – что дало объединение в рамках ТГК-11 Омской электрогенерирующей компании и «Томскэнерго»?

– Изменилась сама система – экономика стала другая. Уже по улучшению фактических ключевых показателей эффективности мы видим результат. В целом, изменилась вся работа, связанная с операционной деятельностью. Мы сняли вопросы по расчетам по всем видам поставок материалов и услуг. Все это оперативно решается еще на этапе планирования бюджета. И в итоге перед нами сейчас абсолютно четкая картина – ситуация спрогнозирована до конца года: что, когда и в каких объемах мы будем делать. Поэтому сегодня исчезают сложности этапа становления, исчезают проблемы с договорами, с расчетами. Управляемость компаниями улучшена за счет консолидации процессов – на уровне ТГК-11 сегодня находятся платежи, формирование бизнес-планов, ремонтных программ, программ техперевооружения и реконструкции. За счет этого повысилась мобильность и оперативность управления и, как следствие, изменились в лучшую сторону финансово-экономические показатели. Работа, связанная с тарифообразованием, в этом году у нас выстраивается гораздо эффективнее. И мы отчетливо видим это по Томску, где раньше возникали проблемы с фондом заработной платы, непропорционально маленькой была ремонтная составляющая. Сейчас все это решается благодаря тому, что существует единый центр по управлению обоими компаниями, – что, в частности, позволяет переносить положительный опыт с одной территории на другую и не повторять отрицательный. Для привлечения долгосрочного финансирования в рамках предстоящего IPO предполагается в январе 2007 года размещение облигационного займа путем открытой подписки на сумму 500 млн. руб. на два года. Он предназначен для модернизации основного оборудования Томской ГРЭС-2 с монтажом турбины Т-50.

Впервые подготовка к отопительному сезону омской и томской энергосистем осуществляется под контролем ТГК-11. Каковы предварительные результаты? За счет чего гарантирована надежность прохождения осенне-зимнего максимума?

– Благодаря тому, что в рамках ТГК объединены омская и томская энергосистемы, в целом подготовка – это проведение ремонтных программ и программ, связанных с новым строительством и реконструкцией – проходит на совершенно ином уровне. Сегодня по-другому выстроены отношения с подрядчиками, изменена собственная организация расчетов с подрядчиками. Поскольку у нас были абсолютно четко определены объемы работ по году, мы смогли их точно сверить с возможностями финансирования и прописать по месяцам. Теперь не нужно никому делать лишних движений, догонять уходящий поезд. Мы вовремя финансируем подрядчиков – они имеют возможность своевременно

(Окончание на стр. 2)



Томск принял XVI Международный конгресс

Генеральный директор ОАО «ТГК-11» Сергей Кожемяко и заместитель управляющего директора Бизнес-единицы № 2 РАО «ЕЭС России» Андрей Вагнер приняли участие в XVI ежегодном международном конгрессе «Новые высокие технологии газовой, нефтяной промышленности, энергетики и связи» (СITOGIC-2006), который проходил в Томске с 5 по 9 сентября.

Организаторы конгресса – Академия технологических наук РФ, ОАО «Газпром» и администрация Томской области. В Томске SITOGIC проходит при поддержке Правительства РФ, Совета Федерации и Государственной думы, Министерства промышленности и энергетики РФ.

На SITOGIC-2006 в Томск приехали более ста ведущих российских и зарубежных компаний, кроме того, в конгрессе участвовали руководители крупных нефтегазовых компаний, виднейшие представители научной общественности и политической элиты.

Большинство тем конгресса имеет принципиальное значение для Томской области. Например, концепция создания транспортно-энергетического широтного коридора Пермь – Серов – Ханты-Мансийск – Томск. Или разработка Бакчарского железорудного месторождения. Отдельно рассмотрены вопросы энергетической стратегии области, проблемы освоения новых месторождений углеводородного сырья на ее территории.



Сергей Кожемяко и Андрей Вагнер приняли участие в первом пленарном заседании, церемонии открытия SITOGIC и вручении международной и национальной технологических премий, которое проходило в администрации Томской области. Ежегодный технологический конгресс проводится в Сибири не случайно. Стратегическим направлением становления России как ведущей энергетической державы является именно развитие топливно-энергетического комплекса в Сибирском и Дальневосточном округах.

Генеральный директор ТГК-11 и заместитель управляющего директора Бизнес-единицы № 2 РАО «ЕЭС России» посетили выставку в томском Технопарке «Инновационные технологии нефтегазовой индустрии, энергетики, коммуникаций и финансового рынка ТЭК», побывали на объектах «Томскэнерго», в частности, посетили Томскую ТЭЦ-3.

В ходе конгресса губернатор Томской области Виктор Кресс и зам. председателя правления ОАО «Газпром» Александр Аненков подписали договор о газификации Томской области. Этим документом предусматривается корректировка инвестиционного проекта газификации нашей области до 2020 года.

– Сегодня, несмотря на то, что цена газа постоянно растет, пользоваться этим видом топлива выгодно, – поясняет Сергей Кожемяко. – Ведь стратегия развития ОАО «ТГК-11» предполагает значительное увеличение объемов потребления газа уже в ближайшее время. Согласитесь, что возить уголь, когда в Томской области такие газовые ресурсы, нерационально. Между тем, с проблемой дефицита газа столкнулись прошедшей зимой и сибирские города, и Томск в частности. В среднем по прошлому году томская энергосистема потребляла по 170 миллионов кубометров газа, но в пик холодов потребление возросло бы до 190 миллионов кубометров. Нам пришлось производить дополнительные внеплановые закупки угля, потребление которого увеличилось с обычных 1200 тонн до 4600 тонн в сутки.

По нашим расчетам, в Томске необходим ввод дополнительных мощностей 1312 Гкал/час, учитывая перспективную застройку Томска, создание замещающих источников мощностью 250 Гкал/час после остановки атомных реакторов «Сибирского химического комбината». Поэтому ближайшее будущее томской энергетики – за газом, ведь в Томской области добывается около 3,5 миллиардов кубометров газа в год, и отрасль постоянно развивается.

Сегодня приоритетная задача развития энергетики Томской области – покрытие потребностей в тепло- и электроэнергией. Нами была разработана стратегия развития энергетики Томской области до 2020 года. Она призвана решить целый комплекс проблем в энергетике, связанных с дефицитом мощностей, износом оборудования, перерасходом топлива и т.д. Кроме того, предлагается решение ряда проблемных вопросов в нефтегазовых отраслях – это нерациональное использование попутного нефтяного газа, сезонная неравномерность загрузки месторождений и газопроводов, дефицит потребления газа в Сибири зимой. В рамках программы развития томской энергетики планируется строительство парогазовой установки на базе ТЭЦ-3 мощностью 450 МВт. Особо отмечу, что Томская ТЭЦ-3 попала в список первых шести объектов по механизму гарантирования инвестиций. Только для работы ПГУ-450 понадобится дополнительно 1 млрд. куб. м газа в год. Другой первоочередной проект – ПГУ-210 на ГРЭС-2 мощностью 210 МВт – требует 0,84 млрд. куб. м газа в год. Все вводимые мощности будут работать исключительно на природном газе. Оба проекта призваны увеличить мощность станции и одновременно повысить надежность теплоснабжения и энергобезопасности Томска.

Анастасия Бедарева

Ледниковый период

Пресс-конференцию по итогам летней ремонтной кампании провели технический директор ОАО «Томскэнерго» Альберт Вицке и заместитель директора по реализации и сбыту ОАО «Томская энергосбытовая компания» Любовь Олофинская.

Как было отмечено, уже в ближайшие дни «Томскэнерго» начинает увеличивать нагрузку на своих станциях – ТЭЦ-3 и ГРЭС-2. Компания готовится к началу отопительного сезона, который, впрочем, для ряда объектов социальной сферы начался еще первого сентября. В соответствии с расписанием мэра г. Томска, именно с этого дня было подано отопление в социальные учреждения города: больницы, детские сады, школы и на другие объекты, руководители которых оформили заявки и предоставили акты эксплуатационной готовности. Ремонтная кампания-2006 проходит по утвержденным графикам – все запланированные объемы выполняются в установленные сроки. Летняя же кампания, длившаяся более трех месяцев, завершилась еще 29 августа, когда вывели из ремонта последнюю тепломаршруталь. Тепловые сети ОАО «Томскэнерго» начали нынешнюю ремонтную кампанию 13 мая, в соответствии с постановлением мэра города Томска, и завершили в положенные сроки. Фронт работ предприятия – 143 километра магистральных тепловых сетей.

Ремонтная кампания обошлась энергетикам в 127 млн. руб. Большая часть этой суммы была потрачена на ремонт основных генерирующих мощностей местных станций: 61 млн. руб. был вложен в ГРЭС-2 и еще 27 млн. – в ТЭЦ-3. На ремонт тепловых сетей было направлено более 37 млн. руб. План работ по ремонту оборудования ОАО «Томскэнерго» ежегодно формируют, исходя из определенной суммы – ремонтной составляющей тарифа.

На пресс-конференции было отмечено, что к началу отопительного сезона удалось убрать все серьезные преграды для того, чтобы без проблем пройти пик осенне-зимних нагрузок. По словам **технического директора «Томскэнерго» Альберта Вицке**, компания заключила договор с «Томскими коммунальными системами». Это-

му не стало препятствием даже долги ТКС перед энергетиками. Как считает **заместитель директора «Томской энергосбытовой компании» по реализации и сбыту Любовь Олофинская**, во многом это стало возможным благодаря содействию областной и городской власти. «Если раньше мы много говорили о долгах, то сегодня эта тема ушла на второй план. Бюджетная сфера с нами рассчиталась практически полностью. Сейчас ни с федеральными, ни с областными, ни с местными бюджетами у нас проблем нет. Все они платят нормально. Есть долги у ТКС. Но мы с помощью администрации области и города нашли пути решения этой проблемы, – заявила Любовь Олофинская. – Для жилых домов отопительный сезон еще не начался, но там, где ТСЖ могут предоставить документы о готовности принять тепло, оно будет подано незамедлительно. Если раньше мы говорили о долгах как о факторе, сдерживающем процесс подачи тепла, то сегодня такой проблемы нет. Бюджетная сфера рассчиталась полностью, ТСЖ также добросовестные плательщики. С помощью администрации области, города мы нашли компромиссные решения и в отношении долгов ТКС. Сегодня поступает много звонков от жителей, касающихся подачи горячей воды. Начинаем разбираться – либо не готовы внутриквартальные сети, либо не сработала должным образом управляющая компания, которая занимается домом. Подать горячую воду в неподготовленную систему – такой ответственности на себя не возьмет никто».

В этом году «Томскэнерго» планирует увеличить запасы угля на своих станциях, чтобы гарантированно оградить себя от последствий сильных морозов. Опыт прошедшей зимы заставил энергетиков потратить на покупку угля дополнительные средства. Лимит запаса угля на ГРЭС-2 составляет 150 тысяч тонн. Сегодня «Томскэнерго» завезла на свою станцию уже более 160 тысяч тонн и, по словам Альберта Вицке, планирует в ближайшее время увеличить запасы еще на 20 тысяч тонн.

Анастасия Бедарева

(Окончание. Начало на стр. 1)

закупать материалы. Это сказывается на качестве выполняемых работ. То, чего удалось добиться, – это финансирование, четко привязанное к плану. Поэтому у нас нет авральных окончаний работ, когда в последние дни завершения ремонта приходит оборудование, которое должно было быть поставлено за месяц-полтора до этого срока, и мы его начинаем в спешке устанавливать или не устанавливать вообще, отправлять на склад, чтобы только вписаться в регламент по срокам.

И плюс ко всему произошла консолидация технических служб. Технический директор в ТГК-11 пришел с одной из передовых станций – Назаровской ГРЭС. И здесь удалось удачно соединить его опыт в организации программы ремонтов и техперевооружения с опытом омской и томской территорий. Это дало свой положительный результат. Сегодня мы завершаем ряд начатых серьезных проектов. В Омске это установка электрофильтра на втором котле ТЭЦ-5, строительство третьего луча КРК.

Как за первый год работы управленческая команда ТГК-11 доказала свою эффективность?

– Приведу пример – в омской генерации за последние годы ремонтная программа постоянно сокращалась по финансированию. В этом году мы вышли на увеличение объема. В целом у нас финансово-экономические результаты улучшились значительно. Фактически цифры серьезно выше заложенных в бизнес-плане. Это касается обеих территориальных компаний, несмотря на проблемы, которые у нас есть в получении финансового результата по «Томскэнерго». Основные производственно-технические программы – эксплуатация, ремонты, техперевооружение и реконструкция – остаются в заданных финансовых рамках. Благодаря программе управления издержками мы выйдем на томской территории на запланированный результат. Сегодня программа дает очень хороший эффект, она выполняется на 100%. В октябре по омской генерации будет начислена премия по результатам исполнения программы управления издержками за I-II квартал 2006 года, в декабре планируем выплатить за III квартал. Если говорить про эффективность команды – был сложный переходный период, когда система могла дать сбой, но этого не произошло. Когда все операционные потоки были заведены на ТГК-11, начиная с платежей и заканчивая планированием, это стало очень серьезным испытанием для управленческой команды ТГК-11, но специалисты смогли выстроить эту работу достаточно быстро.

Каковы перспективы деятельности компании на рынках тепла и электроэнергетики Омска и Томска?

– Цель одна – наращивать объемы тепловой энергии и дополнительно выручку с тем, чтобы увеличить выработку электроэнергии на тепле. Все наши проекты включены в стратегию ТГК-11 и направлены на увеличение объема выручки и повышение рентабельности работы компании. Стратегия развития ТГК-11 уже согласована с Бизнес-единицей № 2 и находится на контроле у Председателя Правления РАО «ЕЭС России» Анатолия Чубайса. Я не скажу ничего нового – необходимо постоянно работать над вопросом ввода новых мощностей в Омске и Томске. Сегодня ТГК-11 очень серьезно изучает проект введения первого блока на Омской ТЭЦ-6. В практической плоскости уже рассматривается программа переоборудования ТЭЦ-3 на правобережной ТЭЦ к новому объектам Левобережья, реконструкция ТЭЦ-3, реконструкция теплотрасс, загрузка ТЭЦ-5 по Центральному району Омска. Кроме того, как я уже говорил, предполагается модернизация Томской ГРЭС-2 с монтажом теплофикационной турбины Т-50 через размещение облигационного займа. Проектов очень много – однозначно рынок тепла мы должны расширять.

Что изменилось за этот год в отношениях с потребителями компании?

– В первую очередь, само отношение к потребителям. Мы понимаем, что это один из наиболее важных, если не самый важный для нас, игрок на рынке. Мы сейчас выстраиваем новые отношения с потребителем и разговариваем с ним на «Вы», пересматриваем отношения в части договоров. С 1 сентября вступили новые правила оптового и розничных рынков электроэнергии – это стимулирует нас быть более гибкими в отношениях с потребителем.

Расскажите о приоритетных проектах, на которые будет направлено финансирование?

– Это новое строительство. Реконструкция ТЭЦ-3 на омской территории, вопросы, связанные с вводом первого блока ТЭЦ-6, развитием тепловых сетей. По Томску, где более сложная ситуация по тепловым сетям – ремонт тепломаршруталей, а также реконструкция котельной, строительство турбины Т-50, увеличение объемов ремонта.

Какие преобразования ждут отрасль в ближайшее время?

– Это преобразование в рамках концепции, которую нам озвучил Председатель Правления РАО «ЕЭС России» Анатолий Чубайс: дальнейшее уменьшение влияния холдинга. Уже в ближайшее время у первых предприятий, выделенных из состава холдинга, уже не будет такого акционера как РАО. Дальше, после того как эти компании пройдут все необходимые согласования, процесс реформирования пойдет более ускоренными темпами. Будут приниматься решения по допэмиссиям акций компаний, которые в полном объеме направят на проекты, связанные с новым строительством. Ну и, соответственно, будут меняться акционеры, пакеты акций.

Что хочется сказать еще. Компании исполнился год – хочу поздравить с первой годовщиной ТГК-11 генерирующие и сбытовые компании, пожелать всем коллегам здоровья, удачи, любви близких.

Уверенно вступить в зиму

намерены омские энергетики. 15 сентября – контрольный срок завершения подготовки тепловых сетей к отопительному сезону, кроме того, к середине месяца должен быть выполнен основной объем ремонтов оборудования ТЭЦ. За неделю до этой даты встреча с журналистами омских СМИ провели **первый заместитель технического директора ОАО «Омская электрогенерирующая компания» Виктор Гаак** и **технический директор СП «Тепловые сети» Владимир Дмитриев**. График подготовки к зиме выдерживается – это подтверждают итоговые цифры прошедших 8 месяцев 2006 года.

Главная особенность предстоящего отопительного сезона в Омске в том, что подготовку к нему крупнейшая энергоснабжающая компания региона вела в рамках ТГК-11. Затраты компании на ремонт согласно лимитам, утвержденным ТГК-11, за 8 месяцев 2006 года превысили 700 млн. рублей. Для сравнения – в прошлом году объем ремонтной программы за 12 месяцев составил 868 млн. руб. За счет жесткого контроля расходования средств, стимулирования персонала повышена эффективность программы управления издержками на 30% против прошлого года. Это позволило перераспределить средства на другие статьи затрат и увеличить объем ремонтных мероприятий.

К 10 сентября завершен капитальный и средний ремонт основного оборудования ТЭЦ-2, ТЭЦ-3, ТЭЦ-5 и Кировской районной котельной. Дальше в ремонте будет находиться котел № 12 ТЭЦ-4, однако, учитывая то, что со снижением нагрузки станция имеет большое количество резервного оборудования, это не повлияет на надежность ее работы и пуск тепла. Другая важная составляющая работы по подготовке предприятий генерации к зиме – создание необходимых запасов топлива. «Топливо на ТЭЦ поступает в соответствии с графиком, утвержденным РАО «ЕЭС России», – говорит **первый заместитель технического директора ОАО «Омская электрогенерирующая компания» Виктор Гаак**, – а по некоторым месяцам мы опережаем его на 8-12%. Прошлая зима показала, что в ряде регионов электростанции в пик холодов не смогли обеспечить нормальную температуру теплоносителя из-за неготовности работать на резервном топливе. Несмотря на то, что ограничения вводились и в нашей области, мы всю зиму держали нормальную температуру. И в этом году все оборудование пройдет обязательную проверку готовности к работе на резервном топливе».

К 15 сентября завершена замена трубопровода на 31 участке тепловых сетей общей протяженностью около 10 тыс. п.м. Более полукилометра труб заменено только на каждом из следующих участков: пр. Мира – пос. Юбилейный, ул. Нефтезаводская, Рокоссовского, Сыздздовская и т.д. После выполнения ремонтных работ и проведения гидравлических испытаний предприятие приступает к благоустройству территории, нарушенной при выполнении ремонтных работ. Теплотрасса по ул. Сыздздовская стала одним из последних объектов капитального ремонта. Техническое диагностирование показало, что головной участок теплотрассы находится в ненадежном состоянии и требует ремонта. За три недели – до 10 сентября – подрядной организации необходимо было завершить замену теплотрассы протяженностью 580 п.м. Жесткие сроки, поставленные перед СП «Тепловые сети», потребовали концентрации сил

генерального подрядчика и аккумуляции денежных ресурсов. По договоренности с муниципалитетом, до 10 октября будет переложена теплотрасса на микрорайон № 6 протяженностью 480 п.м., настройку гидравлических режимов планируется завершить до 20 октября.

Диагностирование трубопроводов подтвердило, что сети находятся в работоспособном состоянии и готовы к приему тепла. Всего за летний сезон проведено 95 гидравлических испытаний, кроме того, проводилась диагностика трубопровода с использованием ультразвукового комплекса «Вектор-2001», который позволяет без вскрытия определить состояние труб. Большую экономию времени и ресурсов дало использование передвижной насосной установки для выполнения локальных опрессовок.

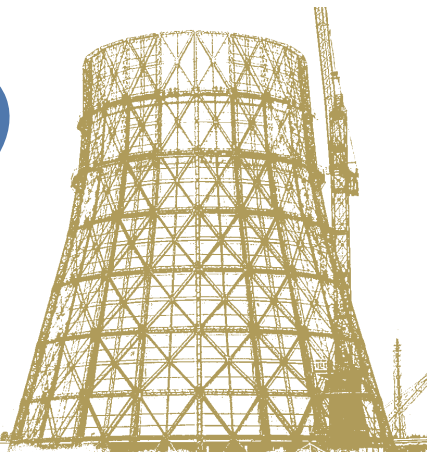
Владимир Дмитриев, технический директор СП «Тепловые сети»: «Условия прохождения прошлого отопительного сезона, когда температура опускалась ниже расчетной, позволили нам определить наиболее слабые места системы. На основе анализа мы разработали план мероприятий по повышению качества и надежности теплоснабжения, согласно которому нам необходимо было провести перекачку трубопровода на ряде участков, увеличить пропускную способность сетей за счет увеличения диаметра трубы. Благодаря этому удалось избежать проблем в пик низких температур предстоящей зимой. К сегодняшнему дню оборудование насосных станций находится в состоянии стопроцентной готовности. Кроме того, чтобы улучшить теплоснабжение новых потребителей – а сегодня это преимущественно объекты, возводимые на Левобережье, – программой этого года было предусмотрено проектирование и строительство завершающего участка теплотрассы от Кировской районной котельной протяженностью 2100 п. м. Теперь мы сможем подключить к централизованному теплоснабжению вводимые объекты микрорайона № 5».

Финансирование проекта по строительству третьего луча теплотрассы на Левобережье было предусмотрено в рамках целевой областной программы «Развитие инженерной инфраструктуры Омской области до 2010 года». Правительство Омской области планирует выступить заемщиком кредитных средств, которые из областного бюджета будут направлены, в частности, и на строительство третьего луча. Предполагается в сентябре этого года заключить договор с открытием кредитной линии, что позволит привлечь кредитные ресурсы под процентную ставку 2,8% с учетом субсидирования процентной ставки в объеме 80% из средств федерального и областного бюджетов.

Тепловая инспекция завершает работу по приемке тепловых узлов, определению готовности зданий и сооружений к осенне-зимнему периоду. Конструктивные отношения с потребителями, которые уже не считают невыполнимыми требования энергетиков, также сказываются на своевременности и качестве подготовки к зиме. К 1 сентября соответствующие акты выданы всем социальным учреждениям – школам, больницам, детским садам. Степень готовности к приему тепла жилого фонда уже в первой декаде сентября составляла более 85%, сегодня в состоянии готовности находится 97% муниципальных жилых домов.

Альбина Медведева

ЭНЕРГИЯ СИБИРИ



СПЕЦИАЛЬНЫЙ ВЫПУСК

С новым рынком!

Конкурентный рынок электроэнергии позволит снизить ее себестоимость и предотвратить возникновение энергодефицита

Введение в действие новых правил оптового и розничного рынка электроэнергии – такова была тема прошедшей на прошлой неделе пресс-конференции для представителей федеральных и омских СМИ. На вопросы журналистов ответили исполнительный директор ОАО «Омская энергосбытовая компания» **Олег Пельмский**, технический директор ОАО «Омская электрогенерирующая компания» **Анатолий Тырышкин** и заместитель генерального директора ОАО «Омская энергосбытовая компания» по оптовому рынку **Сергей Птицын**.

«Конкурентная среда формируется естественным путем – с вводом нового оптового рынка электроэнергии все производители будут продавать ее по цене, отражающей себестоимость, которая у всех различна. Соответственно, сбываться будет товар с более низкой себестоимостью. Именно в этом заключается главная выгода для потребителей», – объяснил суть реформы **Олег Пельмский**. На практике, первым изменением, которое коснулось омской энергетики, стало получение Омской энергосбытовой компанией статуса гарантирующего поставщика электроэнергии на территории Омской области. Это означает, что компания обязана заключить договор на электроснабжение с любым обратившимся к ней потребителем. При этом, для потребителя конкурентная среда в сбытовой деятельности приведет к повышению качества услуг сбытовых компаний, а в дальнейшем и к снижению их стоимости. В каждом регионе в будущем будут действовать и конкурировать между собой несколько энергосбытовых компаний.

В соответствии с новыми правилами, теперь часть электроэнергии поставляется розничным потребителям-юридическим лицам по ценам, отражающим стоимость электрической энергии на конкурентном оптовом рынке электроэнергии (мощности). Начиная с



сентября 2006 г. по регулируемым тарифам будет поставляться только тот объем электроэнергии, который был определен прогнозируемым балансом, утвержденным Федеральной службой по тарифам. Все, что абоненты потребят сверх этого, будет поставляться по рыночной цене. С 2007 года объем электроэнергии, поставляемой по рыночной цене, в соответствии с Постановлением Правительства РФ составит 5 процентов от прогнозного электропотребления. В дальнейшем доля поставки по рыночной цене будет увеличиваться темпами от 5 до 15 процентов в год от прогнозного объема потребления электроэнергии в энергосистеме. Электроэнергия, покупаемая сверх прогнозного уровня электропотребления, также будет поставляться по рыночной цене.

Сразу следует сказать, что новая система ценообразования не коснется населения, которое по-прежнему будет платить за электроэнергию по тарифам, полно-

стью регулируемым государством в лице Региональной энергетической комиссии.

В отношении крупных потребителей (у кого присоединенная мощность энергопринимающего оборудования превышает 750 кВА) Правилами предусмотрено обязательное ежесуточное почасовое планирование потребления электроэнергии и фиксация фактического энергопотребления также в почасовом режиме.

Для предприятий с присоединенной мощностью энергооборудования менее 750 кВА рыночная составляющая цены на электроэнергию будет определяться раз в месяц на основе цены, складывающейся на оптовом рынке электроэнергии в этот период.

Потребители получают ориентиры для оптимального планирования потребления электроэнергии в зависимости от времени суток, в различные дни недели и в различные сезоны, что позволяет им снизить расходы на электроэнергию. Так, в ночной период, когда нагрузка в энергосистеме снижается, цена на электроэнергию будет значительно ниже. В часы максимального потребления цена, наоборот, будет расти.

При этом как минимум одна энергосбытовая компания в каждом регионе будет иметь статус гарантирующего поставщика. Гарантирующий поставщик обязан заключить договор с любым обратившимся к нему потребителем, расположенным в ее зоне деятельности. Омская энергосбытовая компания в соответствии с Правилами получила статус гарантирующего поставщика на территории Омской области. С 2008 г. гарантирующие поставщики будут определяться на конкурсной основе.

Сергей Птицын рассказал более подробно о первых днях работы оптового рынка электроэнергии по



новым правилам. Первые десять дней работы нового рынка показали, что цены на электроэнергию в первой ценовой зоне (европейская часть страны и Урал) в зависимости от времени суток колеблются очень сильно – от 23 копеек за кВт/час до 1,79 рубля. Во второй ценовой зоне (Сибирь), где половину электроэнергии вырабатывают гидроэлектростанции, которые в этом сезоне производят холостой сброс воды, сейчас избыток электроэнергии, отчего рыночная цена на нее еще ниже, чем регулируемая.

Потребитель может видеть прозрачную картину цен на электроэнергию на рынке. Цены ежедневно публикуются на сайте «Администратор торговой системы» (www.nr-ats.ru) в разрезе каждой территории, каждого гарантирующего поставщика.

Как считает **Анатолий Тырышкин**, запуск нового рынка даст новый импульс развитию энергосистемы, позволит ей работать более эффективно. Ценообразование по новым правилам приведет к оптимизации режима энергопотребления, так как потребители будут заинтересованы более тщательно планировать график своего энергопотребления, а также переносить нагрузку с пиковых часов суток на часы, в которые объем энергопотребления минимален. А значит, уменьшаются риски возникновения дефицита электроэнергии и введения ограничений, снижаются темпы износа оборудования.

Новые правила делают механизм ценообразования на рынке электроэнергии прозрачным. Это важно для инвесторов, которые могут оценивать прибыльность инвестиций. Ужесточение конкуренции подталкивает омских энергетиков к постоянному снижению себестоимости энергии, внедрению новых технологий и замене оборудования омских ТЭЦ. На эти цели в текущем году будет направлено до 1,8 миллиарда рублей. Поскольку решения Региональной энергетической комиссии опираются прежде всего на себестоимость энергии, именно снижение издержек позволяет избежать резкого роста тарифов для омских потребителей.

Михаил Осколков

Энергия оптом и в розницу



Новая модель рынка электроэнергии учитывает интересы всех его участников. С точки зрения развитости инфраструктуры российская энергетика готова к запуску НОРЭМа. Вхождение в НОРЭМ не потребует от его участников дополнительных затрат на техническое перевооружение или модернизацию системы коммерческого учета электроэнергии, подобных тем, которые требовались на предыдущем этапе функционирования оптового рынка. Но это не значит, что вхождение в НОРЭМ – несложная задача. Оно требует перестройки и плановой, и учетной политики, и самой психологии работы на оптовом рынке.

О системных отличиях нового энергетического пространства, а также последствиях реформирования местной энергетики и рисках для потребителей, отправляющихся в «свободное плавание», на пресс-конференции представителям СМИ рассказывали технический директор ОАО «Томскэнерго» **Альберт Вицке** и исполнительный директор ОАО «Томская энергосбытовая компания» **Андрей Буздалкин**.

Новые правила оптового и розничного рынка коснулись всех потребителей электричества, за исключением частных лиц. Некоторые крупные потребители уже заявили о своем желании покинуть местный рынок энергоснабжения и переключиться на закупки электроэнергии на ФОРЭМ. Однако этот процесс будет связан для них с целым рядом дополнительных сложностей.

Как пояснил журналистам **Андрей Буздалкин**, эта система распространяется на все категории потребителей, за исключением населения, которое по-прежнему будет платить за потребленную электроэнергию по тарифам, полностью регулируемым государством в лице Региональной энергетической комиссии.

Андрей Буздалкин:

– В силу вступают новые правила ценообразования для промышленных потребителей и других юридических лиц. Вплоть до декабря текущего года этим потребителям будет поставляться электричество по фиксированным РЭК ценам только в объемах, утвержденных прогнозируемым балансом предприятия. Все электричество сверх заранее оговоренных объемов будет поставляться им по свободным ценам, границы которых определяет свободный рынок. В 2007 году по фиксированным ценам этим потребителям будет отпускаться от 5 до 15 процентов от запланированной мощности потребления.

Для крупных потребителей вводится обязательная почасовая тарификация потребляемого электричества. В часы пиковых нагрузок рыночная цена электричества будет значительно расти, в ночные часы – снижаться.

– Целью этих нововведений, – пояснил **Андрей Буздалкин**, – является создание полноценной конкурентной среды в электроэнергетической отрасли, повышение эффективности производства в энергетике и обеспечение условий для привлечения инвестиций, что обернется большей надежностью всей системы энергоснабжения региона. Теперь уже на законных основаниях в Томской области появляется несколько конкурирующих между собой энергосбытовых компаний, и потребители получают возможность выбирать, у какой из них покупать электричество. Одна из компаний получает статус гарантирующего поставщика, предполагающий возможность обслуживать как промышленных, так и частных потребителей, а также объекты бюджетной сферы. В Томске этим статусом обладает «Томская энергосбытовая компания», выделившаяся из ОАО «Томскэнерго». Альтернативу ей на местном электрическом рынке могут составить «Энергобыт» ТКС или аналогичная организация города Северска, а также ряд частных энергокомпаний. С 2008 года гарантирующие поставщики будут определяться на конкурсной основе.

В этой связи особую актуальность обретает стремление ряда крупных компаний (к примеру, «Томскнефти») и промышленных предприятий («Томскнефтехим», «Сибэлектромотор», «Сибкабель») отказаться от услуг

гарантирующего поставщика и выйти в самостоятельное плавание на энергетическом рынке.

– Существуют определенные условия самостоятельного выхода на оптовый рынок, – поясняет **Андрей Буздалкин**, – они могут выйти на свободный рынок в объемах до 30% от собственного потребления при соблюдении ряда правил: установка АСКУЭ, заключение договоров с системным оператором, еще около десятка пунктов. Выйти из областной энергосистемы на 100% они могут, только заявившись в баланс ФСТ, а для этого необходимо урегулировать этот вопрос на уровне региона. Не секрет, что сегодня крупные потребители несут на себе бремя перекрестного субсидирования, и если в одночасье они откажутся от услуг местных энергетиков, то тарифы для всех остальных вырастут в несколько раз. То есть больше пределов, определенных ФСТ. Так что сделано это будет, я полагаю, постепенно, за несколько лет. Согласитесь, область имеет право отстаивать свои интересы в данном вопросе.

Пример освобождения от бремени перекрестного субсидирования уже сегодня демонстрирует завод «Сибкабель». Заключив договор с независимой компанией «Сибэнерготрейд», предприятие вышло на торги в свободном секторе электроэнергетического рынка. Однако у подобного подхода есть свои скрытые риски. «Чтобы стать полноценным игроком на свободном рынке электроэнергии, необходимо иметь хороших, высококвалифицированных, профессиональных энерготрейдеров, обладающих навыками этой работы, – поясняет **Андрей Буздалкин**, – а таких специалистов в нашей стране только начинают готовить. При этом, если компания выходит из системы регулируемых договоров с гарантирующим поставщиком, обратной дороги у нее уже не будет. Так что я посоветовал бы компаниям, готовящимся к выходу в «свободное плавание», сначала несколько раз подумать – от такого порыва можно очень сильно прогадать».

На пресс-конференции по вопросам запуска новой модели оптового и розничного рынка электроэнергии, журналисты получили исчерпывающие ответы на самые каверзные вопросы. К освоению новых методов работы томские энергетики готовы. Персонал компании прошел необходимое обучение. Разработана программа мероприятий по информированию и разъяснению своим потребителям сути вводимых изменений. Открыта «горячая линия» для руководителей предприятий, организаций, предпринимателей – всех юридических лиц, являющихся потребителями электрической энергии!

– Мы смотрим в будущее с оптимизмом, – сказал **Альберт Вицке**, – по сравнению с дешевой электроэнергией Кольского полуострова, томская, конечно, дороже, но если сравнить с Северным Кавказом или Ростовской областью, стоимость у нас очень низкая. Запас прочности у томских энергетиков большая. А, имея хорошую базу, можно успешно работать и в новых условиях.

Анастасия Бедарева

РОЗНИЧНЫЕ РЫНКИ ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ

Основные положения Правил функционирования розничных рынков

Постановление Правительства Российской Федерации «Об утверждении правил функционирования розничных рынков электрической энергии в переходный период реформирования электроэнергетики и правил полного и (или) частичного ограничения режима потребления электрической энергии в случае нарушения своих обязательств потребителями электрической энергии, а также в случае необходимости принятия неотложных мер по предотвращению или ликвидации аварий» (далее – Правила) разработано в соответствии с пунктом 1 статьи 21 Федерального закона «Об электроэнергетике» и статьей 6 Федерального закона «Об особенностях функционирования электроэнергетики в переходный период...».

Правила также предусматривают внесение изменений в ряд действующих нормативных актов, регулирующих отношения в сфере электроэнергетики, а также поручения федеральным органам исполнительной власти по разработке сопутствующих нормативных актов.

Правила содержат положения о порядке заключения и исполнения публичных договоров на розничном рынке и примерный договор поставки электрической энергии для населения.* Правила устанавливают основы взаимодействия на розничном рынке электроэнергии участников розничного рынка, к которым относятся гарантирующий поставщик, энергосбытовые организации, производители, сетевые организации и потребители электроэнергии.

Центральным субъектом розничного рынка становится гарантирующий поставщик, который обязан заключить договор с любым обратившимся к нему потребителем, расположенным в границах его зоны деятельности. Все остальные продавцы электроэнергии будут свободны в заключении договоров с потребителями, т.е., если такие продавцы и покупатели не договорятся по всем условиям поставки, то договор не будет заключен и обязанность таких продавцов к заключению договора будет недействительна. Если покупателя не устраивает его продавец электроэнергии, он в любой момент может обратиться к гарантирующему поставщику.

Правила определяют порядок назначения и смены гарантирующих поставщиков. Гарантирующими поставщиками на соответствующих территориях субъектов Российской Федерации с даты введения в действие Правил розничного рынка назначены:

- неразделенные АО-энерго и (или) энергосбытовые организации, созданные в результате реорганизации АО-энерго;
- оптовые потребители-перепродавцы и созданные на их базе сбытовые компании, которые на дату вступления в силу Постановления Правительства РФ осуществляют снабжение электрической энергией населения и финансируемых из бюджета потребителей в объеме не менее 50 млн. кВтч в год;

- энергосбытовые организации, обслуживающие потребителей, присоединенных к электрическим сетям ОАО «Российские железные дороги»;
- хозяйствующие субъекты, эксплуатирующие объекты электросетевого хозяйства или генерирующие объекты, не имеющие электрических связей с единой энергетической системой России и изолированными энергосистемами (так называемые «острова»: типичный пример – предприятия по добыче нефти со своей дизельной электростанцией).

Зоны деятельности гарантирующих поставщиков в каждом регионе устанавливаются региональным органом власти, исходя из сложившихся территориальных зон обслуживания назначенных гарантирующих поставщиков.

Правила предусматривают одно из ключевых обязательств организаций, назначенных гарантирующими поставщиками – осуществить разделение сбытовой и сетевой деятельности. Таким образом, все оптовые потребители-перепродавцы, получившие функции гарантирующих поставщиков, должны пройти процедуру разделения по видам деятельности.

В случае назначения гарантирующим поставщиком организации, которая не является участником оптового рынка электроэнергии, она обязана получить статус субъекта оптового рынка до 1 января 2008 года. В противном случае такая организация до 1 января 2008 года должна будет покупать электроэнергию у другого гарантирующего поставщика – субъекта оптового рынка, чья зона деятельности охватывает территорию соответствующего субъекта Российской Федерации. Собственно, в каждом регионе это будут энергосбытовые организации, созданные при реорганизации АО-энерго. После 1 января 2008 года организации, не получившие статус субъекта оптового рынка, лишаются статуса гарантирующего поставщика.

Гарантирующие поставщики (оптовые потребители-перепродавцы, победитель конкурса либо территориальная сетевая организация, если ей присвоен статус гарантирующего поставщика) должны получить статус участника оптового рынка. При этом для них существует ряд особенностей:

- в отношении таких организаций предусматривается льготный (четырёхлетний) срок для приведения систем коммерческого учета в соответствие с требованиями договора о присоединении к торговой системе оптового рынка (в соответствии с Правилами оптового рынка);

- на гарантирующих поставщиков не распространяются количественные требования, предъявляемые к субъектам оптового рынка.

Таким образом, от них требуется только заключение необходимых для участия в торговле на оптовом рынке договоров и получение балансового решения ФСТ России, а все технические мероприятия, которые, как правило, занимают существенный период времени, могут быть выполнены позднее.

Правилами предусмотрено, что до 1 января 2008 года на всей территории Российской Федерации должны быть проведены первые конкурсы на получение статуса гарантирующего поставщика. Это необходимо для обеспечения конкуренции за потребителей электроэнергии, повышения качества обслуживания потребителей и сокращения издержек. Конкурс предполагается проводить каждые три года. Главным критерием для определения победителя конкурса является необходимая валовая выручка** для осуществления деятельности гарантирующего поставщика, которую заявляет участник конкурса. В случае его победы именно валовая выручка, с учетом индексации, будет принята при установлении сбытовой надбавки гарантирующего поставщика на трехлетний период. Если победитель очередного конкурса не выявлен, действующий гарантирующий поставщик продолжает осуществлять свою деятельность.

Функции гарантирующего поставщика могут быть временно (на период до 6 месяцев) переданы сетевой организации в следующих случаях:

- если действующий гарантирующий поставщик лишается лицензии на право продажи электрической энергии гражданам;
- если в отношении него приняты меры по лишению права участия в торговле на оптовом рынке;
- если он заявляет о своей ликвидации;
- если в отношении него запущены процедуры банкротства;
- а также в случае, если он нарушает свои обязательства по оплате электроэнергии и услуг по передаче на розничном рынке, либо если финансовые показатели его деятельности позволяют установить контрольные значения, установленные приложением к Правилам.

В случае ухудшения финансового состояния действующего гарантирующего поставщика, невыполнения гарантирующим поставщиком принятых на себя обязательств, а также при его добровольном отказе от выполнения функций предусмотрено проведение внеочередного конкурса.

Процедура смены гарантирующего поставщика будет публичной. Информация о смене гарантирующего поставщика должна быть опубликована в местных печатных изданиях, размещаться в пунктах приема платежей за электроэнергию (в том числе, в отделениях Сбербанка России и Почты России), а также в сети Интернет (в том числе на сайтах энергосбытовых компаний, отраслевых ведомств и их региональных подразделений).

При смене гарантирующего поставщика потребителям-юридическим лицам нужно будет заключить договоры с новым гарантирующим поставщиком, а потребителям-гражданам нужно будет только начать платить новому гарантирующему поставщику.

Правилами закреплена система ценообразования на розничном рынке, предусматривающая поставку части объемов электроэнергии по регулируемой цене (в 2007 г. около 95%), а части – по цене, отражающей стоимость электрической энергии на конкурентном оптовом рынке в рамках предельного уровня нерегулируемых цен (в 2007 г. около 5%). Предельный

* *Примечание: в соответствии со статьей 426 Гражданского кодекса РФ публичным договором признается договор, заключенный коммерческой организацией и устанавливающий ее обязанности по продаже товаров, выполнению работ или оказанию услуг, которые такая организация по характеру своей деятельности должна осуществлять в отношении каждого обратившегося. Для таких публичных договоров Правительство Российской Федерации может издавать правила, обязательные для сторон при заключении и исполнении публичных договоров (такое право дано Законом «Об электроэнергетике»).*

** *Необходимая валовая выручка – экономически обоснованный объем финансовых средств, необходимых организации для осуществления регулируемой деятельности в течение расчетного периода регулирования (ст.2 гл.1 Постановления Правительства РФ «О ценообразовании в отношении электрической и тепловой энергии в Российской Федерации № 109 от 26 февраля 2004 года»).*

уровень нерегулируемых цен определяется по специальной, зафиксированной в Правилах формуле на основании ежемесячно публикуемой НП «АТС» информации о средней стоимости единицы электрической энергии, сложившейся на оптовом рынке за истекший месяц, с учетом регулируемых государством тарифов на услуги по передаче электрической энергии, услуги НП «АТС» и РАО «ЕЭС России», сбытовой надбавки.

Это позволит осуществлять либерализацию цен на розничном рынке синхронно с процессом либерализации на оптовом рынке, будет стимулировать гарантирующего поставщика к минимизации своих расходов по покупке электрической энергии на оптовом рынке и в то же время защитит потребителей электрической энергии от его неосторожной ценовой политики.

При этом для населения на переходный период гарантируется поставка всего фактически потребленного объема по регулируемым ценам!

Энергосбытовые организации, которые не осуществляют поставку электрической энергии населению, вправе поставлять электрическую энергию по договорным ценам. При этом следует учитывать, что для потребителей электрической энергии, заключающих договоры с такими энергосбытовыми организациями по собственному желанию, всегда есть экономический критерий для оценки предлагаемой ими цены – стоимость поставки электрической энергии гарантирующим поставщиком.

Правила определяют и иные особенности функционирования энергосбытовых организаций, порядок действий энергосбытовой организации и потребителей, направленный на предупреждение случаев, когда могут возникать недобросовестные энергосбытовые организации, предлагающие потребителям продажу электрической энергии в отсутствие договоров, обеспечивающих приобретение этой электрической энергии на оптовом или розничном рынке.

Правила также предусматривают синхронизацию с жилищным законодательством Российской Федерации и определяют порядок приобретения организациями сферы жилищно-коммунального хозяйства электрической энергии для оказания коммунальных услуг по электроснабжению. Кроме того, установлено, что гарантирующие поставщики, энергоснабжающие и энергосбытовые организации осуществляют поставку электрической энергии гражданам, только если они проживают в частных жилых домах или осуществляют в соответствии с жилищным законодательством непосредственное управление многоквартирным домом.

Правилами определены особенности деятельности производителей электрической энергии на розничных рынках. В отношении производителей электрической энергии, которые соответствуют количественным критериям, предъявляемым к субъектам оптового рынка, но таковыми не являются, установлено, что с 1 января 2007 года они могут поставлять электрическую энергию только гарантирующим поставщикам, в границах зоны деятельности которых они расположены, по цене, не превышающей стоимость покупки электрической энергии гарантирующим поставщиком на оптовом рынке. Это продиктовано необходимостью их стимулирования к получению статуса субъектов оптового рынка, где созданы прозрачные условия для конкуренции производителей и существуют механизмы по контролю за предоставлением ими мощности своего генерирующего оборудования.

Правилами усилены требования к учету электроэнергии, определены расчетные способы, применяемые при отсутствии приборов учета, установлена ответственность потребителей за нарушение работы приборов учета. Установлена обязанность потребителей по точному планированию объемов потребления электроэнергии и ответственность за потребление электроэнергии в большем или меньшем объеме по сравнению с запланированным.

Также в Правилах четко описаны правила введения частичного или полного ограничения режима потребления электроэнергии, в том числе, для предотвращения или ликвидации аварий, а также по причине нарушения потребителями электроэнергии порядка оплаты электроэнергии.

Розничный рынок в вопросах и ответах

Для чего вводится рынок, что это даст отрасли и потребителям?

Главная задача введения новых рыночных отношений, как на оптовом, так и на розничных рынках – это создание полноценной конкурентной среды в электроэнергетической отрасли, повышение эффективности производства электроэнергии, привлечение инвестиций для развития отрасли, и, как следствие, повышение надежности энергоснабжения.

Сама по себе конкуренция является наиболее действенным механизмом снижения издержек. Потребители получат ориентиры для оптимального планирования потребления электроэнергии в зависимости от времени суток, в различные дни недели и в различные сезоны, что позволяет им снизить расходы на электроэнергию. Так, в ночной период, когда нагрузка в энергосистеме снижается, цена на электроэнергию будет значительно ниже. В часы максимального потребления цена, наоборот, будет расти.

Такое перераспределение нагрузки выгодно для всей системы: снижаются риски возникновения физического дефицита электроэнергии и введения ограничений, снижаются темпы износа оборудования. При этом для потребителя конкурентная среда в сбытовой деятельности приведет к повышению качества услуг сбытовых компаний, а в дальнейшем и к снижению их стоимости.

Кто является участниками розничных рынков?

Согласно Правилам функционирования розничных рынков электроэнергии субъектами розничного рынка в переходный период являются:

- потребители электрической энергии;
- гарантирующие поставщики – организации, которые обязаны заключать договоры энергоснабжения (купли-продажи электрической энергии);
- энергосбытовые организации;
- энергоснабжающие организации (совмещают деятельность по сбыту и передаче электрической энергии);
- сетевые организации и другие владельцы объектов сетевого хозяйства, осуществляющие услуги по передаче электрической энергии;
- производители электрической энергии или лица, обладающие правом распоряжения электрической энергией, не участвующие в оптовом рынке электрической энергии.

Каков статус гарантирующего поставщика (далее – ГП)? Чем ГП отличается от обычной энергосбытовой компании, в чем его преимущества?

Гарантирующий поставщик обязан заключить договор с любым обратившимся к нему потребителем, который расположен на территории его зоны деятельности. Если покупателя не устраивает его продавец электроэнергии, он в любой момент может обратиться к гарантирующему поставщику.

- Гарантирующими поставщиками в первый раз назначаются:
- неразделенные АО-энерго и (или) энергосбытовые организации, созданные в результате реорганизации АО-энерго;
- ОП и созданные на их базе сбытовые компании, если они осуществляют снабжение электрической энергией населения и бюджетозависимых потребителей в размере не менее 50 млн. кВтч в год;

- энергосбытовые организации, обслуживающие потребителей, присоединенных к электрическим сетям ОАО «Российские железные дороги»;

- хозяйствующие субъекты, эксплуатирующие объекты электросетевого хозяйства или генерирующие объекты, не имеющие электрических связей с Единой энергетической системой России и изолированными энергосистемами (т.н. «острова»: типичный пример – предприятия по добыче нефти).

При этом организации, назначенные гарантирующими поставщиками, но не являющиеся участниками оптового рынка, должны получить статус субъекта оптового рынка до 1 января 2008 года. Если этого не произойдет, или если еще раньше они допустят возникновение нерегулируемой задолженности за электроэнергию или услуги по передаче свыше двух расчетных периодов, такие организации теряют статус гарантирующего поставщика.

В дальнейшем назначение гарантирующего поставщика будет происходить по конкурсу. Это необходимо для обеспечения конкуренции за потребителей электрической энергии, повышения качества обслуживания и сокращения издержек. Конкурс предполагается проводить каждые три года. Главным критерием для определения победителя конкурса является необходимая валовая выручка** для осуществления деятельности гарантирующего поставщика, которую заявляет участник конкурса. В случае его победы именно валовая выручка, с учетом индексации, будет принята при установлении сбытовой надбавки гарантирующего поставщика на трехлетний период. Если победитель очередного конкурса не выявлен, действующий гарантирующий поставщик продолжает осуществлять свою деятельность.

Функции гарантирующего поставщика могут быть временно (на период до 6 месяцев) переданы сетевой организации по ряду причин:

- если действующий гарантирующий поставщик лишается лицензии на право продажи электрической энергии гражданам,
- если в отношении него приняты меры по лишению права участия в торговле на оптовом рынке,
- если соответствующая организация заявляет о своей ликвидации,
- если в отношении нее запущены процедуры банкротства,
- а также в случае, если она нарушает свои обязательства по оплате электроэнергии и услуг по передаче на розничном рынке.

В случае ухудшения финансового положения действующего гарантирующего поставщика, при его добровольном отказе от выполнения своих функций, а также в случае передачи функции гарантирующего поставщика сетевой организации предусмотрено проведение внеочередного конкурса.

Процедура смены гарантирующего поставщика будет публичной. Информация о смене гарантирующего поставщика должна быть опубликована в местных печатных изданиях, размещена в пунктах приема платежей за электроэнергию, а также в сети Интернет (в том числе на сайтах отраслевых ведомств и их региональных подразделений).

При смене гарантирующего поставщика потребителям-юридическим лицам нужно будет заключить договоры с новым гарантирующим поставщиком.

Для населения при смене гарантирующего поставщика не меняются только реквизиты, информация о которых будет размещена во всех пунктах приема платежей (в том числе, в отделениях Сбербанка банка России и Почты России).

ИЗМЕНИЛИСЬ ЛИ ТАРИФЫ ДЛЯ НАСЕЛЕНИЯ?

Поставка электроэнергии населению осталась в компетенции уполномоченных государственных органов. То есть, электроэнергия будет поставляться населению по тарифам, установленным региональными энергетическими комиссиями в рамках предельных уровней, утвержденных Федеральной службой по тарифам.

КАК ЗАЩИЩЕНЫ ПОТРЕБИТЕЛИ ОТ ПРОИЗВОЛЬНОГО УСТАНОВЛЕНИЯ ЦЕНЫ В УСЛОВИЯХ ОТСУТСТВИЯ ТАРИФОВ?

Ценообразование на розничных рынках напрямую зависит от формирования цены на оптовом рынке электроэнергии (мощности). Потребители на розничных рынках оплачивают часть покупаемой электроэнергии по регулируемой цене, а часть – по свободной. Причем свободная цена на розничном рынке не должна превышать предельный уровень нерегулируемых цен. Он определяется по итогам каждого месяца и представляет собой сумму двух основных составляющих:

первая – величина, характеризующая среднюю стоимость электроэнергии на конкурентном рынке электрической энергии (публикуется администратором торговой системы оптового рынка ежемесячно);

вторая – сбытовая надбавка гарантирующего поставщика, стоимость услуг по передаче электроэнергии, услуг администратора торговой системы и РАО «ЕЭС России», которые регулируются государством.

Энергосбытовые компании, у которых на обслуживании нет населения, вправе устанавливать любую цену поставки электроэнергии в договорах с потребителями. При этом для потребителей, заключающих договоры с подобными энергосбытовыми организациями по собственному желанию, всегда есть экономический критерий для оценки предлагаемой продавцом цены – стоимость поставки электрической энергии гарантирующим поставщиком.

КАК ОБЕСПЕЧИВАЕТСЯ НАДЕЖНОСТЬ ЭНЕРГОСИСТЕМЫ НА ТЕРРИТОРИИ НЕЗАВИСИМЫХ ОТ ХОЛДИНГА РАО «ЕЭС РОССИИ» СБЫТОВЫХ И СЕТЕВЫХ КОМПАНИЙ?

Надежность энергоснабжения (с учетом тех полномочий, которые осуществляет системный оператор) обеспечивают сетевые компании, деятельность которых регулируется государством. В то же время перед потребителем электроэнергия за качество поставок электроэнергии отвечает та сбытовая компания, с которой у него заключен договор. А уже она, в свою очередь, в случае снижения надежности энергоснабжения, может предъявить свои претензии сетевой компании.

МОЖЕТ ЛИ ПОТРЕБИТЕЛЬ ВЫБИРАТЬ ПОСТАВЩИКА?

Правила розничных рынков позволяют потребителям выбирать поставщиков. Закупать электроэнергию можно как у гарантирующего поставщика, действующего на данной территории, так и у других энергосбытовых компаний. Возможна также покупка электроэнергии у розничных производителей электроэнергии.

В действительности, и до выхода Правил розничных рынков у потребителя такая возможность существовала, но отношения, связанные с переходом потребителя от одного поставщика к другому, не были урегулированы. Потребитель, расторгнув договор энергоснабжения с традиционным поставщиком, оказывался в ситуации неопределенности.

Теперь же четко описаны процедуры такого перехода. Главное, на что должен обратить внимание потребитель – он должен быть уверен, что та сбытовая компания, с которой он заключает договор, действительно имеет возможность поставить ему электроэнергию. То есть, что она законным образом приобретает ее либо на оптовом, либо на розничном рынках.

Риски потребителя, связанные с недобросовестным поведением энергосбытовых организаций, навязыванием потребителю неприемлемых условий договора, снижаются благодаря деятельности гарантирующего поставщика. К нему потребитель может обратиться для заключения договора в любой момент. Гарантирующий поставщик, в свою очередь, сам предложит потребителям заключить договоры в случае, если обслуживавшая их энергосбытовая организация не может осуществлять поставку электрической энергии.

ИЗМЕНИЛАСЬ ЛИ РОЛЬ ЭНЕРГОСБЫТОВЫХ КОМПАНИЙ РАО «ЕЭС РОССИИ» С ЗАПУСКОМ РОЗНИЧНОГО РЫНКА? КАКУЮ РОЛЬ В РОЗНИЧНОМ РЫНКЕ ИГРАЮТ НЕЗАВИСИМЫЕ ЭНЕРГОСБЫТОВЫЕ КОМПАНИИ?

Энергосбытовые компании (ЭСК) – дочерние компании РАО «ЕЭС России» – получили статус гарантирующего поставщика (ГП). И они не единственные, кто получил этот статус. В отличие от всех остальных сбытовых компаний, ЭСК не могут отказаться от этого статуса. Статус ГП влечет за собой:

обязанность заключить договор с каждым, кто находится в зоне деятельности данного ГП;

соблюдение ряда обязательств (их нарушение может привести к досрочному лишению статуса ГП).

статус ГП компания получает только на определенное время. Предусмотрена процедура периодического – раз в три года – проведения очередных конкурсов на получение статуса ГП – чтобы обеспечить конкуренцию за обслуживание основной массы потребителей. Главным критерием на таких конкурсах будет стоимость обслуживания. Первый конкурс пройдет уже в 2007 году. Потенциальными участниками конкурса, в первую очередь, являются новые независимые сбытовые компании и, например, оптовые потребители-перепродавцы. Если найдутся участники конкурса, которые предложат меньшую стоимость обслуживания потребителей, то ЭСК – дочерняя компания РАО «ЕЭС России» – лишится статуса ГП.

После этого потребители могут перейти на обслуживание к новому ГП. Есть у них право и остаться у ЭСК РАО «ЕЭС России».

Однако нужно понимать, что без статуса ГП такая ЭСК не сможет покупать электроэнергию на оптовом рынке по одной группе точек поставки. Нужно будет либо зарегистрировать группы точек поставки в отношении каждого потребителя (если он соответствует критериям участия в оптовом рынке), либо нужно будет покупать электрическую энергию на розничном рынке у нового ГП.

ПОДЛЕЖАТ ЛИ РЕФОРМИРОВАНИЮ ОПТОВЫЕ ПОТРЕБИТЕЛИ, ПЕРЕПРОДАВЦЫ ЭЛЕКТРИЧЕСКОЙ ЭНЕРГИИ, ТО ЕСТЬ, ИМЕЮТ ЛИ ОНИ ПРАВО СОВМЕЩАТЬ ФУНКЦИИ СБЫТА И ПЕРЕДАЧИ ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ?

Оптовые потребители-перепродавцы (далее – ОПП) так же как и региональные энергетические компании (АО-энерго), должны осуществить разделение по видам деятельности (сбыт и передача электроэнергии), за исключением установленных Федеральным законом от 25.03.03 № 363 ФЗ случаев. В частности, когда ОПП расположены в территориальных технологически изолированных энергосистемах или вообще не имеют электрической связи с Единой энергетической системой или какой-либо из технологически изолированных энергосистем.

С принятием Правил розничных рынков, ОПП, наравне с энергосбытовыми организациями, получили статус гарантирующего поставщика. Однако наличие такого статуса не защищает оптового потребителя-перепродавца от необходимости разделиться по видам деятельности, потому что это является одной из обязанностей, принимаемых организацией вместе с указанным статусом.

ЧТО ПОНИМАЕТСЯ ПОД ЛИБЕРАЛИЗАЦИЕЙ ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ, В ЧАСТНОСТИ, В ЦЕНООБРАЗОВАНИИ?

Либерализация электроэнергетической отрасли предполагает сокращение государственного участия в уставных капиталах компаний, занимающихся конкурентными видами деятельности (прежде всего, в тепловой генерации), а также изменения регулирования в ценообразовании, включающие:

- установление тарифов только для монопольных видов деятельности (передача электроэнергии, оперативно-диспетчерское управление);

- конкурентное ценообразование в других видах деятельности (генерация, сбыт электроэнергии, ремонт и сервис).

Либерализация направлена на повышение эффективности предприятий электроэнергетики и создание условий для развития отрасли на основе частных инвестиций.

Необходимость либерализации в российской электроэнергетике продиктована общемировыми тенденциями, когда в условиях опережающего роста потребления электроэнергии вертикально интегрированные компании в национальных масштабах или в масштабах отдельных регионов перестали быть достаточно эффективными.

С КАКОЙ ДАТЫ НАЧИНАЕТСЯ ЛИБЕРАЛИЗАЦИЯ РОЗНИЧНЫХ РЫНКОВ? НАСКОЛЬКО ЭТОТ ПРОЦЕСС МОЖЕТ ОТСАДЫВАТЬ ОТ ЛИБЕРАЛИЗАЦИИ ОПТОВОГО РЫНКА?

Либерализация цен на розничных рынках следует за либерализацией на оптовом рынке. То есть дата, начиная с которой часть электрической энергии на розничных рынках будет поставляться по рыночным ценам, будет совпадать с началом работы оптового рынка электрической энергии (мощности) по новым правилам.

Электрическая энергия, поставляемая по рыночным, нерегулируемым ценам на розничном рынке, будет закупаться на оптовом рынке в соответствующем объеме.

КАК СТРОЯТСЯ ВЗАИМООТНОШЕНИЯ С ПОТРЕБИТЕЛЯМИ, В ОТНОШЕНИИ КОТОРЫХ НЕ ДОПУСКАЕТСЯ ВВОД ОГРАНИЧЕНИЙ ПОДАЧИ ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ?

Правилами розничных рынков утвержден конкретный перечень «неотключаемых» категорий потребителей и подробно описана процедура введения ограничений – сначала до уровня технологической, затем до уровня аварийной брони. Ниже аварийной брони отключение не допускается. О процедуре отключения должны быть уведомлены федеральные службы и региональная власть. За обеспечение своевременного введения ограничения в соответствии со сроками, указанными в уведомлении, и за возможные последствия, если это не будет обеспечено, ответственность несет сам потребитель.

ПОЧЕМУ НОРМАТИВНЫЕ АКТЫ ПО РАБОТЕ РОЗНИЧНЫХ РЫНКОВ ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ ТАК ДОЛГО ОБСУЖДАЛИСЬ И ПРИНИМАЛИСЬ? КАКИЕ ВОПРОСЫ ОСТАЛИСЬ НЕУРЕГУЛИРОВАННЫМИ?

Первая редакция Правил функционирования розничных рынков электроэнергии Министерством промышленности и энергетики России была впервые представлена в заинтересованные министерства и ведомства в 2004 году.

В ходе скрупулезной работы над проектом было необходимо не только соблюсти баланс интересов всех участников, но и учесть социальный аспект либерализации розничных рынков.

На сроки подготовки Правил повлияла, в частности, необходимость объединить их с Правилами заключения и исполнения публичных договоров на оптовом и розничных рынках электроэнергии (эти Правила в свое время были разработаны и согласованы всеми ведомствами как самостоятельный документ).

По мере согласования Правил функционирования розничных рынков электроэнергии, они существенно расширились, но, тем не менее, остается ряд вопросов, которые детально будут отражены в нормативных актах Федеральной службы по тарифам, Министерства промышленности и энергетики России.

КАКОВЫ ВОЗМОЖНЫЕ ПОСЛЕДСТВИЯ ДЛЯ ПОТРЕБИТЕЛЯ ПРИ СМЕНЕ ГАРАНТИРУЮЩЕГО ПОСТАВЩИКА ИЛИ ПЕРЕХОДЕ К ДРУГОЙ ЭНЕРГОСНАБЖАЮЩЕЙ ОРГАНИЗАЦИИ?

При смене гарантирующего поставщика потребитель должен будет в течение 2 месяцев заключить договор с новым ГП (для населения достаточно будет заплатить по новым платежным реквизитам). Важно понимать, что оплата новому ГП начинается с момента, когда потребителем стало известно о смене ГП из официальных источников, то есть с даты перехода. Даже если договор с новым ГП будет заключен позднее, в нем будет содержаться условие об оплате потребленной электроэнергии с даты перехода.

Переход от ГП к сбытовой организации будет происходить по желанию самого потребителя. При этом, если сбытовая организация не начинает покупать электрическую энергию для данного потребителя на оптовом рынке или у розничных производителей, она сможет ее купить только у гарантирующего поставщика. То есть, если потребитель уходит к сбытовой организации с целью снижения стоимости, он должен понимать, за счет чего сбытовая компания может предложить ему лучшие условия.

КАК ОПРЕДЕЛЯЮТСЯ ЗОНЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СБЫТОВЫХ КОМПАНИЙ, ЕСЛИ В ОДНОМ РЕГИОНЕ СТАТУС ГАРАНТИРУЮЩЕГО ПОСТАВЩИКА ПОЛУЧИЛИ НЕ ОДНА, А НЕСКОЛЬКО СБЫТОВЫХ КОМПАНИЙ?

Такого понятия как «зона деятельности сбытовой компании» нет. Это понятие относится только к гарантирующим поставщикам и означает, что ГП имеет право заключать договоры только в рамках границ своей зоны деятельности, даже если в конкретный момент времени часть или все потребители имеют договоры с другими энергосбытовыми организациями или участвуют в оптовом рынке. Для всех гарантирующих поставщиков, кроме ЭСК-правопреемников АО-энерго, их зоны деятельности будут определены по границе тех сетей, к которым присоединены обслуживаемые ими потребители. Вся остальная территория субъекта России будет зоной деятельности ГП-правопреемника АО-энерго.

КАКИМ ОБРАЗОМ ОКАЗЫВАЮТСЯ УСЛУГИ ПО ПЕРЕДАЧЕ ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ?

Услуги по передаче электрической энергии оказываются сетевыми организациями потребителям электрической энергии, которые присоединены к их сетям, а также другим смежным сетевым организациям (с учетом некоторых особенностей взаимоотношения между сетями). При этом потребитель может заключить как два отдельных договора – с сетевой организацией и договор купли-продажи с гарантирующим поставщиком (энергосбытовой организацией, розничным производителем), так и договор энергоснабжения – и тогда гарантирующий поставщик (энергосбытовая организация, розничный производитель) должен будет обратиться к сетевой организации для заключения договора на передачу в интересах потребителя.

КАК СТРОЯТСЯ ОТНОШЕНИЯ ГАРАНТИРУЮЩЕГО ПОСТАВЩИКА С ТОВАРИЩЕСТВАМИ СОБСТВЕННИКОВ ЖИЛЬЯ И УПРАВЛЯЮЩИМИ КОМПАНИЯМИ?

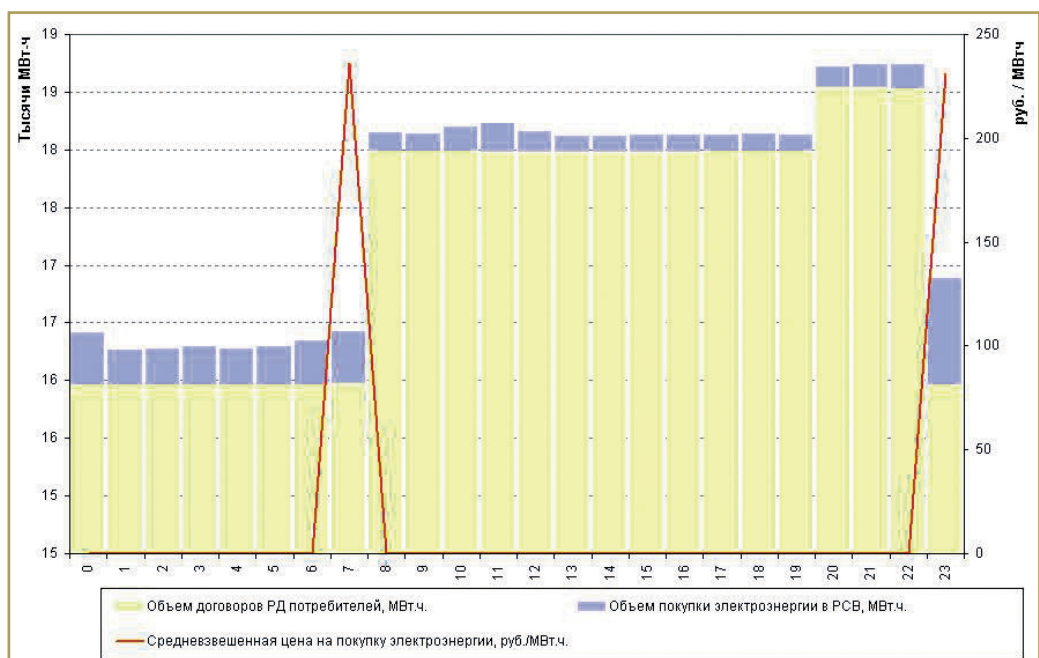
Гарантирующий поставщик как субъект розничного рынка электроэнергии продает электроэнергию ТСЖ и УК по договору энергоснабжения, купли-продажи в соответствии с Правилами розничных рынков. При этом покупка измеряется по прибору учета, расположенному на границе сетей дома с сетями сетевой организации. Отдельно должны обеспечиваться учет потребления электроэнергии на общедомовые нужды и, отдельно, потребление электроэнергии владельцами нежилых помещений. Оплата объема потребления населением осуществляется по тарифу для населения – в объеме его потребления, прочие объемы – по тарифам для соответствующих категорий юридических лиц.

КАК ОПРЕДЕЛЯЕТСЯ ЦЕНА НА ЭЛЕКТРОЭНЕРГИЮ В СВЯЗИ С ПРИНЯТИЕМ НОВЫХ ПРАВИЛ РАБОТЫ НА РОЗНИЧНЫХ РЫНКАХ ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ?

Основной особенностью новой системы ценообразования на розничных рынках является синхронизация с процессом либерализации цен на оптовом рынке. Это предполагает поставку части объемов по регулируемой цене, а части – по цене, отражающей стоимость электрической энергии на конкурентном оптовом рынке электрической энергии в рамках предельного уровня нерегулируемых цен.

Для населения на переходный период гарантируется поставка всего фактически потребленного объема по регулируемым ценам.

В 2006 году по регулируемым ценам (тарифам) совокупно поставляется объем электроэнергии, определяемый на основе годового прогноза, который согласован Региональной энергетической комиссией и утвержден Федеральной службой по тарифам России. В случае, если в сентябре-декабре 2006 года совокупное потребление в энергосистеме превысит прогнозный уровень, дополнительная электроэнергия будет закупаться на оптовом рынке электроэнергии по конкурентной цене и, соответственно, поставляться потребителям по рыночной цене, учитывающей конкурентную составляющую оптового рынка.



Суточный график объема продаж и цены электроэнергии на рынке второй ценовой зоны (Сибирь) за 13.09.06

КОМУ ЭНЕРГОСБЫТОВАЯ КОМПАНИЯ МОЖЕТ ПРОДАВАТЬ ЭЛЕКТРОЭНЕРГИЮ ПО НЕРЕГУЛИРУЕМЫМ ЦЕНАМ?

По нерегулируемым ценам поставка электроэнергии на розничных рынках осуществляется всем, кроме населения.

КТО БУДЕТ ОТСЛЕЖИВАТЬ, НАСКОЛЬКО ПРАВИЛЬНО ОСУЩЕСТВЛЯЕТСЯ ПРОДАЖА ПО РЕГУЛИРУЕМЫМ И НЕРЕГУЛИРУЕМЫМ ЦЕНАМ?

В регионах контроль за деятельностью гарантирующих поставщиков осуществляет орган исполнительной власти субъекта РФ, назначаемый решением губернатора. Этот орган власти также рассматривает жалобы потребителей на деятельность, как гарантирующих поставщиков, так и других энергосбытовых компаний.

Кроме того, жалобы потребителей может рассматривать и Федеральная антимонопольная служба России, осуществляющая контроль за конкурентной деятельностью и злоупотреблением доминирующим положением на рынках.

КАК ПОТРЕБИТЕЛИ МОГУТ ИСПОЛЬЗОВАТЬ РЫНОЧНЫЕ ЦЕНЫ ДЛЯ СНИЖЕНИЯ РАСХОДОВ НА ЭЛЕКТРОЭНЕРГИЮ?

Для крупных потребителей (с присоединенной мощностью выше 750 кВА) это, прежде всего, оптимизация почасового потребления электроэнергии. В Правилах розничных рынков, с одной стороны, усиливаются требования к почасовому учету и вводится оплата почасовых отклонений от соответствующих заявок. С другой – расчет почасовых конкурентных цен позволяет снизить расходы на электроэнергию при правильном почасовом планировании потребления.

Для остальных потребителей в условиях формирования конкурентного рынка электроэнергии остается возможность рационального потребления электроэнергии с использованием двухзонных счетчиков, поскольку рыночные цены будут отличаться в зависимости от времени суток.

К КОМУ ОБРАТИТЬСЯ ПОТРЕБИТЕЛЮ, ЧТОБЫ ПОДКЛЮЧИТЬСЯ К СЕТИ?

Необходимо обращаться в сетевую организацию, владеющую электрическими сетями, к которым планируется подключение. Посредничество сбытовых компаний или ГП в данных случаях не предусматривается.

Оптовый рынок электрической энергии (мощности)

Основные принципы функционирования нового оптового рынка электроэнергии (мощности)

С 1 сентября 2006 года постановлением Правительства Российской Федерации введены новые правила функционирования оптового рынка электроэнергии (мощности). Новые правила работы оптового рынка меняют всю систему взаимоотношений покупателей и поставщиков электрической энергии и мощности.

На оптовом рынке поставщиками электроэнергии являются генерирующие компании и импортеры электроэнергии. В роли покупателей выступают:

- потребители, покупающие электроэнергию для удовлетворения собственных производственных нужд;
- сбытовые компании (включая гарантирующих поставщиков), приобретающие электроэнергию с целью дальнейшей перепродажи конечным потребителям и действующие от своего имени;
- экспортеры (операторы экспорта) электроэнергии – организации, осуществляющие деятельность по покупке электрической энергии с отечественного оптового рынка в целях экспорта в зарубежные энергосистемы.

Согласно Постановлению, вместо регулируемого сектора и сектора свободной торговли на оптовом рынке внедряется **система регулируемых договоров** между продавцами и покупателями электроэнергии. Договоры называются регулируемыми, поскольку цены на электроэнергию в рамках этих договоров регулируются Федеральной службой по тарифам (ФСТ).

В 2006 году регулируемые договоры будут заключаться до окончания года. Начиная с 2007 года продавцам и покупателям оптового рынка будет предоставлено право заключать долгосрочные регулируемые договоры (от 1 года). Длительность таких договоров будет устанавливаться Минпромэнерго России по согласованию с заинтересованными министерствами и ведомствами.

Переход участников на долгосрочные двусторонние отношения в условиях либерализации рынка обеспечивает прогнозируемость стоимости электрической энергии (мощности) в среднесрочной и долгосрочной перспективе, что является залогом инвестиционной привлекательности электроэнергетики.

Регулируемые договоры в 2006 году будут заключаться на полные объемы производства и потребления электроэнергии в соответствии с прогнозным балансом ФСТ России на 2006 год. Начиная с 2007 года объемы электрической энергии (мощности), продаваемые на оптовом рынке по регулируемым ценам, будут планомерно уменьшаться. Темпы такого снижения будут устанавливаться ежегодно Правительством Российской Федерации при утверждении прогнозов социально-экономического развития. На 2007 год доля электроэнергии, продаваемой по регулируемым ценам, зафиксирована в правилах оптового рынка электрической энергии (мощности) переходного пе-

риода и составляет 95 процентов от объема прогнозного баланса производства и потребления.

Поставщики и покупатели электроэнергии на оптовом рынке – контрагенты по регулируемым договорам определяют администратором торговой системы (НП «АТС»)*. Покупателям в новом рынке предоставляется право уменьшить объемы, покупаемые ими по регулируемым договорам, не более чем на 15 процентов. Кроме того, покупатель и поставщик могут по взаимному согласию уменьшить объемы купли-продажи электрической энергии, но не более чем на 15 процентов.

Конструкция регулируемых договоров позволяет без изменения ее конфигурации, постепенно снижая объемы электроэнергии (мощности) по регулируемым договорам, расширять сферу действия свободных (нерегулируемых) цен. Таким образом, к моменту окончания переходного периода реформирования электроэнергетики произойдет переход к полностью конкурентному оптовому рынку, что предусмотрено законодательством Российской Федерации об электроэнергетике.

Объемы электроэнергии, не покрытые регулируемыми договорами, продаются по свободным ценам. Таких способов торговли электроэнергией в новой модели оптового рынка два – это **свободные двусторонние договоры** и **рынок «на сутки вперед»**. В рамках свободных двусторонних договоров участники рынка сами определяют контрагентов, цены и объемы поставки. Основой рынка «на сутки вперед» является проводимый НП «АТС» конкурентный отбор ценовых заявок поставщиков и покупателей за сутки до реальной поставки электроэнергии с определением цен и объемов поставки на каждый час суток. Если происходит отклонение от запланированных за сутки вперед объемов поставки, участники покупают или продают их на **балансирующем рынке**.

Рынок «на сутки вперед» в целом заменяет существовавший в прежней модели сектор свободной торговли – отличие состоит в том, что во вводимом рынке «на сутки вперед» участники подают заявки на полные объемы производства и потребления (на ранее действовавшем секторе свободной торговли – 15% объемов производства для поставщиков и 30% потребления для покупателей). Существенно, что результаты такого аукциона ценовых заявок являются основой для планирования системным оператором** режимов производства и потребления электроэнергии: загружаются в первую очередь наиболее экономически эффективные генерирующие мощности. Для снижения рисков манипулирования ценами на оптовом рынке вводится система стимулирования участников к подаче конкурентных ценовых заявок – в соответствии с правилами торговли, в первую очередь будут удовлетворяться заявки на поставку электроэнергии

с наименьшей ценой. Порядок выявления случаев неконкурентного поведения (установление завышенных цен на электроэнергию, попытки генерирующих компаний «увести» с оптового рынка часть своих мощностей) будет установлен Федеральной антимонопольной службой России.

Изменения в системе регулируемого ценообразования также направлены на формирование в отрасли привлекательной инвестиционной среды. Вместо используемого прежде метода экономически обоснованных расходов, в условиях действия регулируемых договоров, начиная с 2008 года, для установления тарифов на электрическую энергию и мощность поставщиков будет использоваться метод индексации. Тарифы поставщиков будут рассчитываться методом индексации тарифов 2007 года, учитывающим уровень фактической, а не прогнозной инфляции.

Особым сектором нового оптового рынка является **торговля мощностью**, которая осуществляется в целях обеспечения надежной и бесперебойной поставки электрической энергии. До введения новых правил оптового рынка поставщики получали оплату 85% от установленной мощности генерирующего оборудования, а покупатели оплачивали эту мощность в составе установленного тарифа на электроэнергию (мощность).

Теперь мощность и электроэнергия оплачиваются раздельно. При продаже мощности у поставщиков появляются обязательства по поддержанию их генерирующего оборудования в постоянной готовности к выработке электрической энергии. Эти обязательства заключаются в соблюдении поставщиком заданного системным оператором режима работы генерирующего оборудования, включая соблюдение выбранного системным оператором состава оборудования и его параметров, в участии генерирующего оборудования в регулировании частоты в сети и т.д. Стоимость мощности напрямую зависит от выполнения указанных обязательств генерирующими компаниями, и у них появляется прямой финансовый стимул соблюдать все предъявляемые требования.

Такие механизмы введены для страхования рисков снижения текущей надежности в работе энергосистемы при растущем спросе на электроэнергию.

Для создания экономических условий притока

инвестиций все новые мощности (не учтенные в утвержденном Федеральной службой по тарифам России прогнозом балансе на 2007 год) будут участвовать в оптовом рынке по свободным нерегулируемым ценам. Регулируемые договоры в отношении таких объектов генерации заключаться не будут. Это же касается и новых объектов потребления – регулируемые договоры могут быть заключены в отношении таких объектов лишь в случае, если в 2007 году имелись технические условия для их присоединения к электрическим сетям.

По сути, новая модель оптового рынка переходного периода является базой для формирования целевой (полностью конкурентной) модели: механизмы формирования равновесных цен и объемов на рынке «на сутки вперед» и балансирующем рынке, механизмы учета двусторонних договоров, принципы оплаты отклонений – все эти ключевые элементы рынка в дальнейшем меняться уже не будут.

В дальнейшем либерализация оптового рынка электроэнергии (мощности) пойдет по пути создания «вспомогательных» рынков, обслуживающих работу энергосистемы. Впоследствии будут сформированы: рынок системных услуг, рынок торговли правами на использование пропускной способности электрической сети и рынок производных финансовых инструментов.

Целью работы **рынка системных услуг** является поддержание заданных технических параметров энергосистемы. Рынок системных услуг – это один из инструментов (механизмов) поддержания требуемого уровня надежности и надлежащего качества функционирования энергосистемы.

На этом рынке потребители, например, могут заключить договор на регулирование нагрузки («потребители с управляемой нагрузкой»). В случае резкого всплеска потребления электроэнергии системный оператор может ограничить подачу энергии такому потребителю, при этом ограничение на поставку электроэнергии будет оплачено потребителю в соответствии с условиями договора. Производители могут заключить договоры на поддержание частоты и напряжения в сети, обеспечение резервов мощности и т.д.

Рынок торговли правами на использование пропускной способности электрической сети – финансовыми правами на передачу (ФПП) позволит создать прозрачный рыночный механизм распределения ограниченного ресурса – пропускной способности электрических сетей, а также механизм поддержки частных инвестиций в строительство и развитие сетей с целью минимизации данных ограничений. Предполагается, что ФПП будут реализовываться на конкурентных аукционах.

Рынок производных финансовых инструментов позволит создать систему управления ценовыми рисками в рыночной электроэнергетике. Основным инструментом – форвардный контракт (двухсторонний договор). Поиск контрагентов по таким договорам будет происходить путем непосредственного общения продавцов и покупателей. Привлечение на рынок производных финансовых инструментов участников, не связанных с энергетикой (инвестиционных компаний, банков и т.д.), перераспределит часть ценовых рисков в пользу продавцов и покупателей оптового рынка электроэнергии.

* Администратор торговой системы – некоммерческое партнерство, основной целью деятельности которого является предоставление услуг по организации торговли на оптовом рынке электроэнергии (мощности), а также ведение финансовых расчетов за поставляемую электроэнергию и услуги, оказываемые участникам оптового рынка.

** Системный оператор – центральное диспетчерское управление Единой энергетической системы (ОАО «СО ЦДУ ЕЭС») специализированная организация, осуществляющая единоличное управление технологическими режимами работы объектов электроэнергетики. Системный оператор уполномочен на выдачу оперативных диспетчерских команд и распоряжений, обязательных для всех субъектов оперативно-диспетчерского управления, субъектов электроэнергетики и потребителей электрической энергии с управляемой нагрузкой.

Алло, «горячая линия» слушает!

После введения в действие новых Правил оптового и розничных рынков электроэнергии в ОАО «Омская энергосбытовая компания» начала работу «горячая телефонная линия» для юридических лиц. У телефона дежурят специалисты договорного отдела ОЭСК Ирина Дмитриева и Виктор Верясов. Конечно же, общаться с менеджерами предприятий-абонентов не так сложно, как с потребителями, звонящими на «горячую линию» для населения, однако для юридических лиц переход к рынку электроэнергии – тема новая, фактически незнакомая. Приходится терпеливо объяснять все нюансы. Помогает справочный материал и нормативные акты, размещенные на корпоративном сайте. Как показали первые недели работы «горячей линии», наиболее часто задаваемые вопросы касаются вопросов заключения договоров и допсоглашений к ним. Также абоненты интересуются, насколько изменится цена на электроэнергию после введения рынка, как правильно рассчитать цену, проконтролировать правильность начислений. Отдельная группа вопросов – как технически будет организован почасовой учет энергопотребления у крупных абонентов.

Телефон «горячей линии» 32-53-03, в рабочие дни с 13 до 17 часов.

Вопросы можно задавать и по электронной почте по адресу market@oesk.ru

С информацией по вопросам заключения договоров и розничного рынка электроэнергии также можно ознакомиться на новом разделе сайта www.omskenergobyt.ru «Розничный рынок электроэнергии».

На этом разделе сайта опубликованы новые Правила оптового и розничного рынков, ответы на часто задаваемые вопросы по розничному рынку электроэнергии, информация о гарантирующем поставщике, его правовом статусе, методика расчета рыночной цены и другая информация.



Чтоб в Сибири пальмы с елкой дружно жили –

эти слова стали девизом команды ОЭГК на выставке «Флора-Энергия-2006». И, действительно, на площадке базы отдыха им. Стрельникова энергетикам, казалось, удалось соединить несоединимое. Здесь соседствуют не только елки с пальмами. Внезапно обычный сибирский огурец превращается в кактус, картофельный плод становится солидным джентльменом с бакенбардами, краснощекие матрешки в цветастых сарафанах беседуют с одноплазыми пиратами, а ведьмы, привидения и прочая нечисть вполне мирно едят шашлык. Полет фантазии не ограничен ничем. Праздник щедрого сибирского урожая стал и праздником творчества, и прощания с летом. Столбик термометра в сентябрьский день поднялся до июльских +32 и уже не опустился. Хорошее настроение было гарантировано всем гостям.

В выставке садово-декоративного искусства и достижений в области садоводства и цветочного дизайна приняли участие 9 команд-представительниц энергетических предприятий. И чернуленская база отдыха превратилась в большую игровую площадку. Тепловые сети совместно с Кировской районной котельной, ТЭЦ-2 разыгрывают на «Флоре» свою шахматную партию. Черно-белое поле – это клумба, на которой расположились фигурки птиц, насекомых, цветы. Рядом в Озере надежды белый лебедь качает астры. Огородное пугало в честь праздника наряжается в атласный зеленый халат и стережет щедро рассыпанные дары осени. Не выходя с территории базы Стрельникова, покоряют моря пираты ПРП «Омскэнергоремонт». На пиратском флаге вместо черепа – улыбающееся солнце с логотипа компании – получился «веселый Роджер» с энергетическим уклоном. Команда «СОКРОВОЩИ» вслед за пиратами Карибского моря столкнулась с осьминогом, причем именно щупальца этого гигантского морского гада на палубе принесли предприятию победу в номинации «Самая оригинальная презентация». В сундуке – драгоценности и портреты неизвестных красавиц, на больших блюдах – дары моря.

Так становятся реальностью сказки. Старый миф, придуманный для детей, получает здесь новую жизнь – младенцев, действительно, находят в капусте. Представьте паровоз из кабачков, капустные бутоны, картины, составленные из цветов и овощей, переливающийся голубым большой глобус, живые статуи.



Впрочем, были и настоящие скульптуры. С большим юмором ТЭЦ-5 выполнила скульптуру известной в Омске Любы, поэтому желающих сфотографироваться с красавицей было не меньше, чем обычно на Любинском проспекте. Здесь и лесные нимфы, сказочные олени и русалки. Леший с длинными пальцами из моркови возникает из самого обыкновенного корневища. За всем этим с высоты нескольких метров наблюдает электромонтер АК «Омскэнерго». На площадке «Омскэнергосбыта» – веранды, увитые цветами и ломящиеся от овощного и фруктового изобилия. Команда получает приз за самый оригинальный рецепт переработки плодов урожая 2006 года. Правда, рецепт лучшего кваса от «Омскэнергосбыта» – сухари из черного хлеба, килограмм сахара, килограмм дрожжей на десять литров воды – немного напоминает рецепт еще одного традиционного русского напитка...

Сюрпризы ожидали гостей «Флоры» на каждом шагу. Поэтому многие долго не могли выделить особо запомнившуюся экспозицию – так ярко, творчески и неожиданно звучали привычные темы. На вопрос, что удивило и обрадовало больше всего, говорили – искренность. Искренность участников, гостей, организаторов. Щедро, хлебосольно и по-сибирски радушно встретила «Флора-Энергия-2006» своих гостей. Нарушен городской уклад жизни – и особенно остро ощущается близость к природе, естественная потребность быть ближе к земле. Потому что обильный урожай – это всегда веселье, сытость, окончание долгих летних трудов – одновременно тяжелых и радостных. Традиция проводить праздник урожая уходит корнями в далекое прошлое и прочно сохраняется в нашей генной памяти. Недаром народная тематика возникла во многих работах и экспозициях выставки – это Емеля на печи (а на площадке ОАО «Энергоавтотранс» внимательный зритель видит не только русскую печку, но и пироги, только что наколотые дрова, кадушку), румяные матрешки, русские красавицы в кокошниках и сарафанах, тяжелые самовары с душистым чаем. Впрочем, тема урожая, общая для всех культур, находит отражение и в японских экспозициях, шуточных языческих танцах и ритуалах лодоедов, подготовке к карнавалному европейскому Хэллоуину. Кстати, в роли привычного Джека-фонаря – неперемного атрибута Хэллоуина – на омской «Флоре» выступала не только оранжевая пузатая тыква, но и вполне скромный зеленый кабачок – получился не хуже. Не отступились и от классиков. «Море» – результат труда команды омской генерации – стала почти пушкинской: из капустных волн выходят вместе с дядькой Черномором богатыри, машет крыльями Царевна-Лебедь.

Кстати, Омская электрогенерирующая компания завоевала на выставке больше всех наград и в итоге получила Гран-при «Флоры». Команда компании представляет овощи невероятных размеров и самый экзотический плод – небольшое гранатовое дерево, удивляет присутствующих вертелом, на котором «дикири» поджаривают сдобренного сладким болгарским перцем добровольца.

Зам. председателя профсоюзной организации Электрогенерирующей компании Светлана Кокшарова, признанная по итогам «Флоры» садоводом от бога, имеет 9 соток в садоводстве «Содружество». Выращивает здесь традиционные яблоки, помидоры, огурцы, вишни. Но результат нетрадиционный – собирает с одного куста по 8 кг помидор, а огромную тыкву, выращенную на ее участке, с трудом поднимает не обделенный силой технический директор ОЭГК Анатолий Тырышкин. Секретом Светлана Кокшарова делится охотно: «У моей мамы – 40-летний садоводческий стаж, за опытом ходят все соседи. Конечно, все выходные посвящены даче. Знания



пригодились и здесь. В этом году все организаторы и участники «Флоры» провели огромный объем работы – сколько сил, например, вложила одна только ТЭЦ-5 в оформление площадки, ведь все делалось вручную. А главное – наш труд не напрасный. Кроме прекрасных впечатлений от выставки, оставили хорошую танцплощадку, клумбы, посадили деревья и более двухсот многолетников – причем все делалось по генплану. Конечно, теперь, чтобы все это сохранить, надо вкладывать труд».

Делится впечатлениями советник технического директора омской генерации, председатель оргкомитета Борис Панов: «Все участники «Флоры» получили огромное удовлетворение, все минусы с лихвой окупались положительными эмоциями. Наша выставка по праву соперничает с городской «Флорой», потому что в нее вложено столько фантазии и столько энергии. Необычной и запоминающейся экспозицией стала площадка ПРП «Омскэнергоремонт». Даже самые небольшие экспозиции – РДУ, НОУ «Учебный центр» – сделаны с большой душой, сделаны для того, чтобы приносить радость людям. А настоящим гвоздем программы стала танцплощадка: здесь поставили лавочки, соорудили забор, проложили дорожки: танцев – не хочу».

Праздником души назвал «Флору-Энергию» технический директор Омской электрогенерирующей компании Анатолий Тырышкин. Признался, что сам когда-то выращивал гладиолусы и собрал в своей коллекции десятки различных сортов.

Конечно, подготовка к «Флоре» велась не один месяц. Предварительно выставки-смотри провели во всех структурных подразделениях Омской электрогенерирующей компании. Кстати, на «Флоре» были также подведены итоги смотра-конкурса по благоустройству и озеленению территорий, объявленного Электропрофсоюзом. Второе место по его итогам присуждено ТЭЦ-3 и ТЭЦ-4, третье – ТЭЦ-2 и Кировской районной котельной. Наградами отмечена большая работа, проведенная ТЭЦ-5.

А главный результат «Флоры», поразившей всех размахом и весельем большого праздника – это настроение. Настроение общей радости: урожай в этом году собран отличный!

Электросчетчики будут точнее

ОАО «Омская энергосбытовая компания» провела открытый конкурс по определению поставщиков приборов учета электроэнергии. Необходимо было выбрать надежные в эксплуатации, с большим сроком гарантии и большим межпроверочным интервалом и в то же время сравнительно недорогие электросчетчики. По итогам конкурса заказ на поставку счетчиков получили Рязанский приборный завод, Электромеханический завод (г. Санкт-Петербург) и радиозавод «Сигнал» (г. Ставрополь). Объем заказа – 60 тысяч электросчетчиков, из них 20 тысяч уже поставлено, остальные будут получены до конца 2006 г.

Замена счетчиков идет в рамках программы, которая предусматривает замену в Омской области 582 тысяч приборов учета класса 2,5 на приборы учета класса 2,0. Программа была разработана еще в 2002 г. и была продолжена после выделения Омскэнергосбыта в самостоятельную компанию.

Необходимость массовой замены приборов учета класса 2,5 на приборы учета класса 2,0 вызвана тем, что Госстандарт в ходе обследования выявил брак в работе от 56% до 64% электросчетчиков класса 2,5. В сентябре 2000 г. Научно-техническая комиссия по метрологии и измерительной технике Госстандарт РФ рекомендовала заменить приборы учета класса 2,5 на приборы учета класса 2,0. Это поможет существенно сократить потери электроэнергии.



Новые таланты омской энергетики

Возможно ли придумать формулу идеального обучения? В первый день нового учебного года в детском оздоровительном лагере им. Карбышева начался I фестиваль «Молодые дарования» для детей работников Омской электрогенерирующей компании. Спортивные соревнования и творческие конкурсы организаторы совместили с серьезной проверкой знаний школьников, проведя олимпиаду по математике и физике. Пока одни ребята релаксировали на сцене, чтобы на Гала-концерте продемонстрировать в полной мере свое вокальное и актерское мастерство, другие в учебном классе бились над математическими формулами. Третьи же болели за друзей на беговой дорожке – маршрут стометровки пролегал по основному бору. График был плотный – большинство ребят приняли участие сразу в нескольких испытаниях. Даже жюри, пожалуй, не ожидало такого результата – юные художники, танцоры и музыканты показали по-настоящему талантливую работу. И неудивительно – в лагере созданы все условия для того, чтобы хотелось петь, танцевать и рисовать. На свежем воздухе даже самые сложные задачи, несмотря на присутствие преподавателей вузов, решаются с удовольствием. И может, еще потому, что здесь ничто не похоже на будничные школьные занятия.

Цель фестиваля, участниками которого стали 67 детей в возрасте от 12 до 17 лет, – поиск и поддержка новых талантов, укрепление здоровья школьников, привлечение их к постоянным занятиям физической культурой и спортом. Но организаторы преследовали и сугубо практические цели – лучшие из лучших получат целевое направление на дальнейшее обучение, а потом трудоустройство. Это справедливо – энергетике нужно строить свое будущее. Поэтому отбор на фестиваль был проведен со всей серьезностью – родителям необходимо было документально подтвердить хорошую успеваемость своих чад и их успехи в спорте, эстрадном или изобразительном искусстве, актерском мастерстве, хореографии. Организаторы считают опыт проведения I фестиваля успешным. В итоге трехдневная программа понравилась всем: старшеклассники единодушно утверждали, что конкурсные испытания придадут им уверенности и помогут успешно преодолеть выпускные экзамены, а ребята помладше радовались встрече со старыми друзьями.

Женя Гуляко:

«Мне здесь очень нравится – природа красивая, много проводится всяких соревнований. Вот сейчас участвовал в беге, впереди еще пятиборье, плавание. Так что можно пообщаться – показать себя. Некоторых ребят я знаю – мы отдыхали вместе в прошлом году в лагере Стрельникова. Встретились как старые друзья, поговорили, вспомнили всех».

Рома Карпов:

«Мне в этом лагере все нравится, особенно то, что в бассейне можно долго купаться, а еще кормят отлично. Сегодня было много состязаний – прыгали в длину, бегали 60 метров, а впереди еще футбол и волейбол. И с ребятами здесь познакомился. Конечно, я бы с удовольствием еще сюда приехал».

Профессия: релейщик

Проект газеты «Энергия России» (РАО «ЕЭС России»)



Сергей Попов – заместитель начальника электротехнического цеха Томской ТЭЦ-3

«У нас уникальная профессия»

Я уверен, что от качества работы релейщиков зависит надежность работы всей энергосистемы. Единая энергосистема России была бы невозможна без использования оборудования релейной защиты. Чтобы

было понятно, эта защита – многоуровневая. Она позволяет оперативно и точно выявлять дефекты, предупреждать и устранять сбои в работе любого энергооборудования.

Энергетике я отдал 15 лет. При этом по специальности я приборист, и после института работал на Томском приборном заводе. Затем пришлось уехать на родину – в Узбекистан, но там такой отрасли как приборостроение нет вообще. Вот и пришлось устраиваться на электростанцию инженером собственных нужд. Можно сказать, с этого момента все и началось – вернулся в Томск и пошел работать на ТЭЦ-3. Свободной вакансии инженера или мастера не было, так что работал сначала электромонтером, ну а потом уже мастером по релейной защите. А вот буквально два месяца назад предложили должность заместителя начальника электрического цеха Томской ТЭЦ-3, начальника электротехнической лаборатории.

Профессию свою считаю очень интересной, даже несмотря на то, что есть в нашем деле и рутинная, однотипная работа. Зато, какая ответственность на тебе – ее я ощущаю постоянно, напряжение это остается всегда, хотя, например, случаев серьезных аварий на моей памяти не было. Наш коллектив уже сработанный, из 11 человек – четыре электромонтера, остальные инженеры. Правда, молодежь в профессию релейщиков идет все реже. Хотя я уверю, эта профессия хоть и мало кому заметная, зато уникальная. Надо иметь призвание – всегда быть на страже, найти и устранить неисправность. Поэтому и люди здесь работают не просто грамотные, но и ответственные, внимательные, аккуратные.

Анатолий Чех – заместитель начальника электрического цеха по релейной защите и автоматике Омской ТЭЦ-5

«Мы видели в технике романтику»

Сразу после армии, в 1975 году, я устроился работать в центральную службу релейной защиты и автоматики омской энергосистемы. Так получилось, что с этого времени я занимаюсь вопросами релейной защиты. Почему? В 70-е годы мы видели в технике романтику. У молодых людей был очень большой интерес ко всему, что связано радио, электротехникой, с электрооборудованием. И школа была очень сильная. С другой стороны, меня всегда привлекала большая энергетика тем, что это всерьез и это настоящее.

Мне интересна работа релейщика. Устройства защиты и автоматика силового электротехнического оборудования, электроизмерения, высоковольтные испытания силового оборудования – всем этим занимается электротехническая лаборатория, которой я руковожу. Наш коллектив – это люди, склонные к работе, требующей тщательности, аккуратности, большого внимания и, в первую очередь, анализа – в данном случае анализа режимов работы оборудования. Чтобы состояться в профессии, специалисту необходимы серьезные знания и хорошая базовая подготовка. Поэтому практически



половина персонала – инженерно-технические работники. Большинство из них имеют высшее образование, в том числе значительная часть релейщиков, занимающих рабочие должности. У нас сегодня работают не только выпускники местных вузов – Омского технического университета, транспортной академии, – есть ребята из Томска, Новосибирска. Т.е. география довольно широкая. Все они – очень сильные специалисты. В 90-е годы – период, когда в энергетике особенно остро проявились многие проблемы – трудно было сохранить персонал. Устройству защиты и автоматики нашего оборудования значительно сложнее, чем, скажем, в других отраслях промышленности. Поэтому люди, которые проходят школу в энергетике, востребованы везде. И все-таки костяк удержался. Здесь очень хочется избежать громких слов, но если есть призвание, люди остаются, несмотря ни на какие сложности. Однако сегодня молодым нужны другие аргументы. Многие идут работать ближе к нефти. И это одна из основных проблем.

Другая проблема – и о ней, думаю, знают все, кто близок к производству – старение оборудования. Да, сегодня есть очень серьезные проекты, которые мы внедряли на станции. Например, за последние годы у нас введены в работу три электрофильтра на котлах – это современное электротехническое оборудование с микропроцессорным управлением. Введена в опытно-промышленную эксплуатацию автоматизированная система коммерческого учета электроэнергии, позволяющая существенно повысить точность измерений. Распределительные устройства 6 кВ собственных нужд станции оснащаются современными быстродействующими оптоэлектронными защитами. Но вопрос сохранения надежности стареющего оборудования это не снимает. А значит, при проведении техобслуживания увеличивается объем работ, материальные затраты, затраты времени. Если оборудование не только физически, но и морально устарело, сложно что-то сделать, его нужно просто менять. А работы релейщикам в обозримом будущем хватит. В чем особенности нашей работы? Техобслуживанием энергетического оборудования на Западе занимается изготворитель, поэтому на станциях и не нужен специальный персонал. А у нас ведь все по-другому. Оборудование требует личного подхода – нуждается в том, чтобы его постоянно лелеяли.

Нет сомнений, что уровень, на который мы выйдем, будет качественно иным. Для этого нужна эффективность хозяйствования, эффективность распределения средств. Чтобы модернизировать, поддерживать оборудование, необходимы инвестиции, изменение структуры нашего производства. Поэтому мы надеемся, что происходящие преобразования позволят нам поднять энергетику.

Соглашение о теплоснабжении Левобережья в действии

Сегодня теплоснабжение интенсивно развивающегося Левобережья закономерно становится центральным направлением в стратегии генерирующей компании. Тепло от ТЭЦ будет получать большая часть новых объектов этой части города.

В соответствии с соглашением на пять лет, подписанным губернатором Омской области Леонидом Полежаевым, мэром г. Омска Виктором Шрейдером, генеральным директором ОАО «ТГК-11» Сергеем Кожемяко, на строящемся и перспективных площадках Левобережья ком-

пания направит 243 Гкал/час. Общая нагрузка локальных котельных ООО ПФ «Октан» составит 170 Гкал/час.

По договоренности, генерирующей компанией установлена минимальная цена подключения потребителей Левобережья за 1 Гкал/час. Она составляет 1,8 млн. руб. против экономически обоснованных 2,913 млн. руб. Более того, подключение к тепловым сетям потребителей социально-бюджетной сферы осуществляется на безвозмездной основе. Так, в соответствии с принятым соглашением по «нулевому» тарифу к тепловым сетям будут подключе-

ны школа со спортивным комплексом, детский сад микрорайона № 5 (II очередь).

3,5 млн. руб. составили в 2005-2006 году затраты компании на создание технической возможности теплоснабжения и выдачу технических условий потребителям – в первую очередь ветеранам Великой Отечественной войны, проживающим в частных домах. За счет собственных средств ОЭГК создала технические возможности для подключения к теплоснабжению Успенского кафедрального собора. Выполнение социальных обязательств перед потребителями становится принципом работы компании.



Мнение специалиста

Дмитрий Селезнев – начальник отдела новых присоединений ОАО «Омская электрогенерирующая компания»:

«Соглашение является для нас знаковым документом – впервые мы можем определить измеримые объемы будущей работы и работать планомерно. Появляется долгосрочный план строительства тепловых сетей на Левобережье для того, чтобы можно было использовать резервы мощностей по теплу ТЭЦ. В сентябре этого года вводится в эксплуатацию третий луч от Кировской районной котельной,

что позволит нам подключить новых потребителей 5-го микрорайона.

Предварительно ТПИ «Омскгражданпроект» проведен анализ объемов вводимого жилья по квадратуре. Объемы присоединений на Левобережье растут: если в этом году нагрузка составит около 15 Гкал/час, то в 2007 – 23,5 Гкал/ч, в 2008 – 39,6 Гкал/ч. В этот отопительный сезон нам необходимо подключить к теплоснабжению десять домов второй очереди микро-

района № 5, в следующем году – шесть домов; три социальных объекта в 2007 году подключаются к нашим тепловым сетям без обременения. Всего, по соглашению, компаний в пятый микрорайон будет направлено порядка 27 Гкал/час (по предварительному плану – 21 Гкал/час).

В соответствии с приказом ТГК-11 для Омска установлено 5 ценовых зон в зависимости от удаленности от теплоисточника. В соответствии с этим приказом цена для потребителей пятой ценовой зоны, максимально удаленной от источника, составляет 2,913 млн. Для Левобережья это 1,8 млн. руб. – здесь мы говорим не только о больших объемах строительства, а значит, подключениях в этой части города, но и о социальной значимости программы жилищного строительства.

Компания готова участвовать в программе строительства доступного жилья, причем не только на Левобережье. В градостроительных планах – застройка площадок правобережной части города, создание необходимой социальной инфраструктуры – это спортивные и торговые комплексы, детские сады, школы. Соответственно ТГК-11 будет определять, какие из них по условиям можно отнести к социальным объектам, подключаемым на безвозмездной основе».

Альбина Медведева